

Приложение

Министерство образования и науки Российской Федерации
Муромский институт (филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования
**«Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»**

Кафедра экономики

УТВЕРЖДАЮ

Заведующий кафедрой экономики



подпись

Панягина А. Е.
инициалы, фамилия

« 24 » _____ *мая* _____ 2017

Основание:

решение кафедры экономики
от « 24 » _____ *мая* _____ 2017

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ
ПРИ ИЗУЧЕНИИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

Внешнеэкономическая деятельность

наименование дисциплины

38.03.01 Экономика

код и наименование направления подготовки

Профиль "Финансы и кредит"

наименование профиля подготовки

бакалавр

уровень высшего образования

Муром, 2017

ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Фонд оценочных средств (ФОС) для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность» разработан в соответствии с рабочей программой, входящей в ОПОП направления подготовки 38.03.01 Экономика.

№№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
1	Понятие и формы ВЭД. Особенности реализации внешнеэкономических операций	ОК-3, ОПК-4, ПК-11	Тест, задачи
2	Государственное и негосударственное регулирование внешнеэкономической деятельности	ОК-6, ОПК-4, ПК-11	Тест, задачи
3	Практические аспекты подготовки, заключения и реализации международных контрактов	ОК-3, ОК-6, ОПК-4, ПК-11	Тест, задачи

Фонд оценочных средств по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность» предназначен для аттестации обучающихся на соответствие их персональных достижений поэтапным требованиям образовательной программы, в том числе рабочей программы дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность», для оценивания результатов обучения: знаний, умений, владений и уровня приобретенных компетенций.

Фонд оценочных средств по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность» включает:

1. Оценочные средства для проведения текущего контроля успеваемости:
комплект заданий репродуктивного уровня для выполнения на лабораторных и практических занятиях, позволяющих оценивать и диагностировать знание фактического материала (базовые понятия, методы и порядок расчета показателей) и умение правильно использовать специальные термины и понятия, распознавание объектов изучения в рамках определенного раздела дисциплины;
тесты как система стандартизированных знаний, позволяющая провести процедуру измерения уровня знаний и умений обучающихся
2. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации в форме:
Итогового теста для проведения зачета, включающего 15 заданий, в том числе: 8 заданий блока "знать", 4 задания блока "уметь" и 3 задания блока "владеть".

Перечень компетенций, формируемых в процессе изучения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность» при освоении образовательной программы по направлению подготовки 38.03.01 Экономика:

<i>ОК-3: способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности</i>		
<i>Знать</i>	<i>Уметь</i>	<i>Владеть</i>
– формы и виды внешнеэкономических операций	– применять современные методы ценообразования, решать валютно-финансовые вопросы во внешнеэкономической деятельности	– навыками установления базиса цены, проведения международных расчетов, расчета таможенных платежей
<i>ОК-6: способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности</i>		
<i>Знать</i>	<i>Уметь</i>	<i>Владеть</i>
– основы таможенного и валютного законодательства	проводить таможенное оформление товаров, составлять внешнеторговые контракты, использовать в практической деятельности термины ИНКОТЕРМС	подготовки, заключения и исполнения внешнеторгового контракта, заполнения таможенных деклараций
<i>ОПК-4: способность находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность</i>		
<i>Знать</i>	<i>Уметь</i>	<i>Владеть</i>
формы и методы государственного и негосударственного регулирования внешнеэкономической деятельности	находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и нести за них ответственность	-
<i>ПК-11: способность критически оценивать предлагаемые варианты управленческих решений и разрабатывать и обосновывать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий</i>		
<i>Знать</i>	<i>Уметь</i>	<i>Владеть</i>
особенности планирования, организации и техники проведения внешнеэкономических операций	– критически оценивать предлагаемые варианты управленческих решений и разрабатывать и обосновывать предложения по их совершенствованию	– навыками оценки эффективности различных видов внешнеэкономических операций и разработки предложений по совершенствованию внешнеэкономической деятельности предприятия

В результате освоения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность» формируется компетенция ОК-3: способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности;

формируется компетенция ОК-6: способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности;

формируется компетенция ОПК-4: способность находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность;

формируется компетенция ПК-11: способность критически оценивать предлагаемые варианты управленческих решений и разрабатывать и обосновывать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий.

Показатели, критерии и шкала оценивания компетенций текущего контроля знаний по учебной дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность»

Текущий контроль знаний, согласно положению о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся (далее Положение) в рамках изучения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность» предполагает тестирование, выполнение заданий по лабораторным работам и выполнение заданий по практическим работам.

Регламент проведения и оценивание тестирования студентов

В целях закрепления практического материала и углубления теоретических знаний по разделам дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность» предполагается выполнение тестирования студентов, что позволяет углубить процесс познания, раскрыть понимание прикладной значимости осваиваемой дисциплины.

Регламент проведения мероприятия

№	Вид работы	Продолжительность
1.	Предел длительности выполнения тестовых заданий	60 мин.
	Итого (в расчете на тест)	60 мин.

Критерии оценки тестирования студентов

Оценка выполнения тестов	Критерии оценки
1 балл за правильный ответ на 1 вопрос	правильно выбранный вариант ответа (в случае закрытого теста), правильно вписанный ответ (в случае открытого теста)
2 балла за правильно выполненное решение задачи или практического задания	правильно выполненное решение задачи или практическое задание

10. Укажите название долгосрочной аренды во внешней торговле _____

11. Дистрибьюторы как внешнеторговые посредники действуют

- а) от своего имени и за свой счет
- б) от своего имени, но за счет клиента
- в) от имени и за счет клиента
- г) от имени клиента, но за свой счет

12. Формы продаж в международной торговле различаются по двум критериям

- а) _____
- б) _____

13. Фирмы-посредники в международной торговле различаются по двум критериям

- а) _____
- б) _____

14. Установите соответствие между понятием и определением

- | | |
|--------------|--|
| а) бартер | 1) ввоз ранее вывезенного отечественного товара |
| б) реэкспорт | 2) натуральный обмен определенного количества одного товара на другой |
| в) клиринг | 3) вывоз ранее ввезенного импортного товара |
| г) реимпорт | 4) операции, в которых стоимость товара фиксируется в расчетной валюте |

15. В посреднических операциях от своего имени и за свой счет действуют

- а) стокисты
- б) комиссионеры
- в) консигнаторы
- г) дистрибьюторы
- д) брокеры
- е) представители

16. Финансовый лизинг в международной практике используют

- а) для быстрой замены устаревающего оборудования
- б) для приобретения оборудования при отсутствии собственных средств
- в) как способ привлечения заемных средств

17. Консигнаторы как посредники во внешней торговле действуют

- а) от своего имени и за свой счет
- б) от имени и за счет клиента
- в) от своего имени, но за счет клиента
- г) от имени клиента, но за свой счет

18. Торговые дома как посредники во внешней торговле действуют

- а) от своего имени и за свой счет
- б) от имени и за счет клиента
- в) от своего имени, но за счет клиента
- г) от имени клиента, но за свой счет

19. Форма продаж, в равной степени представляющая интересы покупателя и продавца: _____

20. Традиционная форма заключения внешнеторговых контрактов на крупные поставки и подрядные работы _____

21. Оперативный лизинг в международной практике используют

- а) для быстрой замены устаревающего оборудования
- б) для приобретения оборудования при отсутствии собственных средств
- в) как способ привлечения заемных средств

22. Аккредитив «с красной оговоркой» в международных расчетах используется

- а) при авансовых расчетах
- б) при поставках сельскохозяйственной продукции и растений
- в) при периодических поставках
- г) в других случаях

23. Общепринятой котировкой для выражения валютного курса является:

- а) прямая котировка
- б) обратная (косвенная) котировка
- в) обе котировки распространены достаточно широко

24. Со спекулятивными целями обычно проводятся операции:

- а) кассовые операции СПОТ
- б) кассовые операции Today
- в) срочные операции форвард
- г) кассовые операции Tomorrow
- д) ни один из перечисленных видов

25. Внешнеторговая операция, содержанием которой является передача права на использование торговой марки, товарного знака, называется:

- а) клиринговая операция
- б) хайринг
- в) франчайзинг
- г) компенсационная операция
- д) ни один из перечисленных видов

26. Нехватка иностранной валюты или валютные ограничения являются основной причиной использования

- а) клиринговых операций
- б) бартерных операций
- в) операций встречной торговли
- г) компенсационных операций
- д) ни один из перечисленных видов

27. Стратегическое решение о выходе на внешний рынок связано с вопросом:

- а) как организовать выход на внешний рынок
- б) какую ценовую политику проводить
- в) как осуществлять анализ рынка
- г) на какой рынок выходить

28. Фактор, противодействующий принятию решению о необходимости выхода на внешние рынки:

- а) высокая цена приспособления товара к требованиям зарубежного рынка
- б) рассредоточение рисков между внутренним и внешним рынками
- в) инвестиционный климат за рубежом
- г) падение спроса внутри страны

29. Вид стратегии, обеспечивающей достижение целевой прибыли на зарубежном рынке:

- а) контрольной точки
- б) внедрения
- в) реализации
- г) снятия сливок

30. При выборе стратегии выхода на внешний рынок предприятие должно учитывать в первую очередь:

- а) тип конкуренции
- б) структуру зарубежного рынка
- в) деятельность международных организаций
- г) политику государства

31. Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению ВЭД предприятия производится путем

- а) прогноза развития рынков
- б) ведения переговоров
- в) расчета системы показателей эффективности
- г) подготовки заключения контрактов

32. Конкуренция по Майклу Портеру не связана с:

- а) соперничеством поставщиков;
- б) соперничеством посредников;
- в) угрозой появления нового конкурента;
- г) замещением товарами-заменителями.

33. Основной критерий оптимальной структуры управления ВЭД:

- а) приближение к зарубежным рынкам
- б) рост технико-экономического уровня
- в) максимизация объемов продаж
- г) экспорт деятельности

Блок 2

1. Во второй колонке экспортного тарифа для товара указана ставка 15%. Какая ставка будет помещена в первой колонке?

- а) 10%
- б) 7,5%
- в) 22,5%
- г) 30%

2. Выберите ставку пошлины, которая будет применяться к импортным товарам, страна происхождения которых не пользуется режимом наибольшего благоприятствования, если в импортном тарифе указаны ставки:

- а) 1 колонка – 2%
- б) 2 колонка – 4%
- в) 3 колонка – 8%

3. Определите, будет ли держатель пут-опциона исполнять его при существующих курсах покупки (размер премии 0,2 руб./долл. США)

- а) курс СПОТ 62,2908 руб./долл. США
- б) курс (цена) страйк 63,2234 руб./долл.

4. Контракт на поставку валюты заключен 23 апреля. Определите дату валютирования на условиях Tomorrow

- а) 23 апреля
- б) 24 апреля
- в) 25 апреля
- г) 26 апреля

5. Определите, будет ли держатель колл-опциона исполнять его при существующих курсах покупки (размер премии 0,2 руб./долл. США)

- а) курс СПОТ 64,2519 руб./долл. США
- б) курс (цена) страйк 62,2234 руб./долл.

6. Рассчитайте внешнеторговую цену с помощью метода «текущие издержки + прибыль»

№	Показатели	Значение
1	Совокупные текущие издержки, руб.	210 000
2	Рентабельность продукции, %	20
3	Программа выпуска экспортной продукции, шт.	40
4	Текущий курс доллара, руб./долл.	55

7. Рассчитайте внешнеторговую цену с помощью метода целевой прибыли

№	Показатели	Значение	
1	Удельные переменные текущие издержки, руб./шт.	385	
2	Постоянные текущие издержки, руб. / год	720 000	
3	Инвестиции в основной капитал, руб.	1 680 000	
4	Инвестиции в оборотный капитал, руб.	800 000	
5	Ставка налога на прибыль, %	24	
6	Текущий курс доллара, руб. / долл.	30	
7	Желаемая норма чистой прибыли	0,2	
8	Диапазон цен мирового рынка, в котором может быть установлена цена на товар, долл.	а)	28
		б)	30
		в)	32
		г)	35
9	Предполагаемый объем спроса на товар в зависимости от уровня цены, шт.	а)	2700
		б)	2500
		в)	2300
		г)	2100

8. Определите внешнеторговую цену с учетом эластичности спроса на товар

№	Показатели	Значение показателя	
1	Удельные переменные текущие издержки, руб./шт.	300	
2	Постоянные текущие издержки, руб. / год	810 000	
3	Инвестиции в основной капитал, руб.	820 000	
4	Инвестиции в оборотный капитал, руб.	150 000	
5	Ставка налога на прибыль, %	20	
6	Текущий курс доллара, руб. / долл.	60	
7	Желаемая норма чистой прибыли	0,2	
8	Диапазон цен мирового рынка, в котором может быть установлена цена на товар, долл.	а)	15
		б)	16
		в)	17
		г)	18
9	Предполагаемый объем спроса на товар в зависимости от уровня цены, шт.	а)	7000
		б)	6000
		в)	5000
		г)	4000

9. Заполните графу 18 декларации на товары

18 Идентификация и страна регистрации трансп. средства при отправлении/прибытии	
---	--

10. Заполните графу 20 декларации на товары

20 Условия поставки	
---------------------	--

11. Заполните графу 26 декларации на товары

26 Вид транспорта внутри страны	
---------------------------------	--

12. Заполните графу 31 декларации на товары

31 Грузовые места и описание товаров	Маркировка и количество - Номера контейнеров - Количество и отличительные особенности
--------------------------------------	---

13. Заполните графу 33 декларации на товары

33 Код товара				
---------------	--	--	--	--

14. Заполните графу 36 декларации на товары

36 Преференция

15. Заполните графу 47 декларации на товары

47 Исчисление платежей	Вид	Основа	Ставка	Сумма	СП
		начисления			
Всего:					

Исходные данные для выполнения задания 9-15

Товар, особенности ввоза	Оправы для очков «Verital». Товарная позиция по ТНВЭД 9003 16 100 0. Производство – Франция. Количество 1000 шт.; вес нетто 50 кг; вес брутто 70 кг. Количество грузовых мест – 10. Вид упаковки: коробка пенопластовая.
Транспортные сведения	Транспортировка: самолет французской авиакомпании, бортовой номер 1256458200, № авианакладной 771214054 от 11.02.2015 г.
Таможенные платежи	Виды платежей: таможенный сбор за таможенные операции; таможенная пошлина (10% от таможенной стоимости), НДС (ставка 18%). Форма оплаты – безналичный расчет, П/П № 215 от 22.01.2015 г.

Блок 3

1. Заполните пассажирскую таможенную декларацию

Сведения о физическом лице, перемещающем товары для личного пользования:

Страна постоянного проживания, гражданство – Российская Федерация

Страна отправления – Россия, страна назначения – Германия

ФИО, паспортные данные – любые данные (указать самостоятельно)

Количество несовершеннолетних детей – нет.

Сведения о товарах, транспортных средствах, валюте:

Способ перемещения – сопровождаемый багаж, 2 места

Перемещаемая валюта – 1500 евро

Транспортные средства – не перемещаются

Товары, в отношении которых применяются запреты и ограничения – нет

Перемещаемые товары:

1) Не новые предметы для личного пользования (одежда и обувь), общий вес 18

кг;

2) Фотоаппарат, сотовый телефон, DVD проигрыватель;

3) 7 пачек сигарет по 20 шт. в пачке;

4) Икона ручной работы, стоимость 12000 руб., вес 1,250 кг

2. Заполните пассажирскую таможенную декларацию

Сведения о физическом лице, перемещающем товары для личного пользования:

Страна постоянного проживания, гражданство – Германия

Страна отправления – Германия, страна назначения – Россия
ФИО, паспортные данные – любые данные (указать самостоятельно)

Количество несовершеннолетних детей – 1.

Сведения о товарах, транспортных средствах, валюте:

Способ перемещения – сопровождаемый багаж, 2 места

Перемещаемая валюта – 9500 евро

Транспортные средства – не перемещаются

Товары, в отношении которых применяются запреты и ограничения – нет

Перемещаемые товары:

- 1) Не новые предметы для личного пользования (одежда и обувь, предметы личной гигиены), общий вес 15 кг;
- 2) Кинокамера – стоимость 1200 евро, вес 2,8 кг.
- 3) Сотовый телефон, зонт, трость
- 4) 3 блока сигарет по 10 пачек в блоке, таможенная стоимость одного блока 25 евро, вес одного блока 225 г.

3. Рассчитайте таможенные платежи

1) Физическим лицом ввозятся товары для личного пользования, таможенная стоимость составляет 4300 евро, вес 64 кг.

2) Физическим лицом, постоянно проживающим за рубежом, ввозятся товары, таможенная стоимость 9000, вес 112 кг.

3) Физическим лицом ввозятся алкогольные напитки в емкостях: четыре – по 0,75 л., одна – 0,5 л., десять – по 0,25 л.

4. Рассчитайте таможенные платежи

1) Физическим лицом, постоянно проживающим за границей, ввозятся товары для личного пользования, таможенная стоимость составляет 10000 евро, вес 82 кг.

2) Физическим лицом ввозится этиловый спирт в объеме 0,5 л.

3) Физическим лицом ввозятся алкогольные напитки в стеклянных емкостях: две – по 0,75 л., четыре – по 0,5 л., пять – по 0,33 л.

5. Заполнить декларацию наличных денег

Страна постоянного проживания физического лица, гражданство – Российская Федерация.

Страна отправления – Россия, страна назначения – Дания

ФИО, паспортные данные, место и дата рождения, номер и дата выдачи визы, дата убытия и прибытия, вид транспорта – любые данные (указать самостоятельно)

Сведения о наличных денежных средствах и денежных инструментах:

1) Наличные денежные средства: 5000 евро

2) Дорожные чеки на сумму 8000 евро

Владелец наличных средств – декларант

Происхождение наличных средств – доходы от предпринимательской деятельности физического лица

Сведения о предполагаемом использовании наличных денежных средств – текущие расходы

6. Определите сумму таможенного сбора, импортной таможенной пошлины, акциза и налога на добавленную стоимость.

Таможенная стоимость импортируемого товара составляет 170 долларов США, количество товара 180 000 шт. Базовая ставка импортной пошлины: 0,2 ЕВРО за 1000

шт., номинальная ставка акциза 20%, ставка НДС 18%. Страна происхождения товара пользуется режимом наибольшего благоприятствования.

7. Определите сумму таможенного сбора, импортной таможенной пошлины, акциза и налога на добавленную стоимость.

Таможенная стоимость импортируемого товара составляет 140 долларов США, количество товара 360 000 шт. Базовая ставка импортной пошлины: 0,15 ЕВРО за 1000 шт., номинальная ставка акциза 30%, ставка НДС: 18%. Страна происхождения товара пользуется преференциями.

8. Определите сумму таможенного сбора, импортной таможенной пошлины и налога на добавленную стоимость.

Товар:	Муранское стекло (бусины стеклянные)
Код ТН ВЭД:	7018101900
Страна происхождения:	Италия (РНБ)
Ставка ввозной таможенной пошлины:	15%
Цена за единицу товара:	0,1 евро
Количество:	10000 шт.
Таможенная стоимость:	$0,1 \times 10000 = 1000$ евро

9. Определите фактурную и таможенную стоимость товара методом по цене сделки с ввозимыми товарами.

Цена за единицу товара на условиях СІР Москва-Шереметьево – 25 евро за 1 шт. Стоимость доставки с момента пересечения таможенной границы до Шереметьева оценивается в 25 000 руб.

Курс евро на дату подачи декларации на товары – 75 руб. / евро.

10. Определите таможенную стоимость товара методом сложения стоимости

Товары, идентичные ввозимым продаются на территории России по цене 16120 руб. / ед. Курс доллара на дату подачи декларации на товары 60 руб. / долл. Обычные расходы на выплату комиссионных вознаграждений, транспортировку, страхование, погрузочно-разгрузочные работы на территории России оценены в 124000 руб. / шт. Сумма ввозных таможенных платежей на единицу товара 700 руб. / шт. Количество товара в партии 2000 шт.

Рейтинг-контроль 2

Блок 1

1. Расшифруйте аббревиатуру:

МВФ _____

2. Расшифруйте аббревиатуру:

МБРР _____

3. Расшифруйте аббревиатуру:

ВТО _____

4. Расшифруйте аббревиатуру:

ИНКОТЕРМС _____

5. Перечислите основные элементы экспортной продукции России:

а) _____

б) _____

в) _____

6. Установите соответствие между элементами групп

- | | |
|----------------------------------|--|
| а) Стратегия интернационализации | 1) Углубление степени насыщения предлагаемыми товарами и услугами всех групп потребителей, выбор максимальной глубины рыночного спроса, изучение мельчайших его оттенков |
| б) Стратегия диверсификации | 2) Освоение производства новых товаров, товарных рынков, а также видов услуг, включая не просто диверсификацию товарных групп, но и распространение предпринимательской деятельности на новые и не связанные с основными видами деятельности фирмы области |
| в) Стратегия сегментации | 3) Освоение новых зарубежных рынков путем расширения экспорта не только товаров, но и капиталов. |

7. Предложение, направляемое продавцом в адрес нескольких потенциальных покупателей, это:

а) заказ

б) свободная оферта

в) твердая оферта

8. Основной объем грузооборота мировой внешней торговли приходится на международные перевозки

а) автомобильные

б) морские

в) железнодорожные

г) воздушные

9. На втором этапе внешнеэкономических операций осуществляется:

- а) выбор формы контракта купли-продажи
- б) оценка деятельности фирм-конкурентов
- в) расчет внешнеторговых цен на товар
- г) авансовая оплата товара

10. На первом этапе внешнеэкономических операций осуществляется:

- а) выбор формы контракта купли-продажи
- б) оценка деятельности фирм-конкурентов
- в) расчет внешнеторговых цен на товар
- г) авансовая оплата товара

11. Фактор, оказывающий определяющее воздействие на степень конкуренции на зарубежных рынках:

- а) качество товаров
- б) насыщенность товарами
- в) монополизм
- г) торговые барьеры

12. Для предприятия наибольшую трудность при работе с зарубежными рынками представляет изменение

- а) товарного рынка
- б) технологии производства
- в) характеристик товара
- г) товарного ассортимента

13. Установите соответствие между элементами групп

- | | |
|----------------------------|---|
| а) адвалорная пошлина | 1) пошлина, которая устанавливается против товаров, ввозимых по намеренно заниженным ценам |
| б) специфическая пошлина | 2) пошлина по ставке в ЕВРО за единицу товара, его веса или объема |
| в) антидемпинговая пошлина | 3) пошлина, которая устанавливается против товаров, в производстве и экспорте которых использовались субсидии |
| г) компенсационная пошлина | 4) пошлина по ставке в % от таможенной стоимости |

14. Выбор ставки в импортном тарифе зависит от ... (укажите признаки)

- а) _____
- б) _____

15. Источники информации, позволяющих получить сведения о производимых фирмой изделиях и их технических характеристиках:

- а) каталоги
- б) фирменные справочники
- в) публикации
- г) проспекты

16. Какие оговорки по качеству не используются во внешнеторговых контрактах:

- а) соответствие описанию

- б) соответствие национальному стандарту
- в) высший сорт
- г) соответствие мировым стандартам

17. Административное ограничение, которое заключается в обязательстве одной из стран ограничить свой экспорт в другую:

- а) квотирование
- б) субсидирование
- в) лицензирование
- г) другое

18. Специальные пошлины применяются к товарам (один или несколько вариантов ответов):

- а) ввоз которых наносит ущерб экологии
- б) ввозимым по намеренно заниженным ценам
- в) ввозимым в чрезмерно больших количествах
- г) в производстве и экспорте которым использованы субсидии

19. Для расчета таможенной пошлины по специфической ставке используются данные (несколько вариантов ответов):

- а) о таможенной стоимости товара
- б) о количестве товара
- в) о ставке пошлины в процентах
- г) о ставке пошлины в ЕВРО

20. Для расчета таможенной пошлины по адвалорной ставке используются данные (несколько вариантов ответов):

- а) о таможенной стоимости товара
- б) о количестве товара
- в) о ставке пошлины в процентах
- г) о ставке пошлины в ЕВРО

21. Для расчета таможенной пошлины по комбинированной ставке используются данные (несколько вариантов ответов):

- а) о таможенной стоимости товара
- б) о количестве товара
- в) о ставке пошлины в процентах
- г) о ставке пошлины в ЕВРО

22. Выберите термин. Продавец несет все расходы и риски по доставке товара покупателю по месту его нахождения в стране импорта.

- а) EXW
- б) CIF
- в) CPT
- г) DDP

23. Допишите недостающий термин

- а) CFR
- б) _____
- в) CPT

г) CIF

24. Допишите недостающий термин

а) CFR

б) _____

в) CPT

г) CIF

25. Выбор ставки в экспортном тарифе зависит от

а) страны происхождения товара

б) страны, в которую экспортируется товар

в) формы расчета по контракту

г) наличия лицензии и квоты

д) других признаков

26. Специальные пошлины устанавливаются

а) для любых импортных товаров

б) для любых экспортных товаров

в) для импортных товаров, ввоз которых наносит ущерб экономике и экологии

г) для стратегически важных товаров, экспорт которых необходимо ограничить

27. Лицензирование относится к количественным ограничениям

_____ (укажите, почему)

28. При использовании какого из перечисленных административных средств регулирования внешней торговли могут использоваться компенсационные пошлины

а) квотирование

б) субсидирование

в) смешивание

г) добровольное ограничение экспорта

д) валютные ограничения

е) лицензирование

29. В налогооблагаемую базу для расчета акциза (по адвалорной ставке) при импорте товаров входят (несколько вариантов ответа):

а) таможенная стоимость товаров

б) таможенный сбор за таможенные операции

в) НДС

г) таможенная пошлина

30. В налогооблагаемую базу для расчета НДС при импорте товаров входят (несколько вариантов ответа):

а) таможенная стоимость товаров

б) таможенный сбор за таможенные операции

в) акциз

г) таможенная пошлина

Блок 2

1. Оцените экономическую эффективность осуществления компенсационной операции. Исходные данные:

Стоимость давальческого сырья – 1500 долл. Затраты на переработку сырья в готовую продукцию в своей стране – 700 долл. Дополнительные затраты, связанные с транспортировкой и экспедиторскими расходами в страну переработки – 300 долл. Затраты на давальческую операцию в стране переработки – 250 долл. Затраты, связанные с реализацией готовой продукции на мировом рынке – 150 долл.

2. Руководство предприятия приняло решение об освоении нового изделия. Оно обратилось к лизинговой компании о передаче ей в лизинг поточной линии для производства этого изделия. Лизинговая компания выдвинула следующие коммерческие условия сделки: цена поточной линии – 150 000 евро; лизинговое вознаграждение составляет 20 % от цены объекта; годовая норма амортизации линии 20%; срок службы линии 5 лет; срок лизингового договора 4 года; периодичность лизинговых платежей (по выбору лизингополучателя): 1 раз в год; 2 раза в год; 4 раза в год.

Рассчитайте величину лизинговых платежей. Выберите оптимальный вариант числа платежей в год.

3. Определите обратную котировку на основе прямой котировки

Исходные данные

Наименование валюты	Прямая котировка, руб.	Наименование валюты	Прямая котировка, руб.
Доллар США	1 долл. США = 55,0113 руб.	Евро	1 евро = 63,1157 руб.

4. Рассчитайте кросс-курсы для пары валют, по которой не ведутся торги на внутреннем валютном рынке

Исходные данные

Наименование валюты	Котировка, руб.	Наименование валюты	Котировка, руб.
Доллар США	1 долл. США = 62,6587 руб.	Евро	1 евро = 65,0559 руб.
Австралийский доллар	1 австралийский доллар = 49,4447 руб.	Вон Республики Корея	1000 вон = 51,1915 руб.

5. Рассчитайте стоимость бивалютной корзины

Исходные данные

Наименование валюты	Прямая котировка, руб.	Наименование валюты	Прямая котировка, руб.
Доллар США	1 долл. США = 55,0113 руб.	Евро	1 евро = 63,1157 руб.

6. Рассчитайте абсолютное и относительное изменение курса рубля и определите его характер – девальвация или ревальвация

Исходные данные

Наименование валюты	Котировка	
	04.02	05.02
Евро	1 евро = 67,5351 руб.	1 евро = 67,9535 руб.
Доллар США	1 долл. США = 55,2347 руб.	1 долл. США = 55,4502 руб.

7. Определите прибыли (убытки) при закрытии фьючерса на следующие даты: 30 января, 7 февраля, 17 февраля (дата экспирации)

15 января заключен фьючерсный контракт на продажу 10000 канадских долларов по курсу 31,3896 руб./долл. с исполнением через один месяц.

8. Определите прибыли (убытки) при закрытии фьючерса на следующие даты: 25 января, 1 февраля, 14 февраля (дата экспирации)

14 января заключен фьючерсный контракт на продажу 10000 канадских долларов по курсу 31,3896 руб./долл. с исполнением через один месяц.

9. Определите действия владельца опциона (исполняется или не исполняется опцион), прибыли (убытки) по опциону при его исполнении на дату экспирации

22 декабря куплен пут-опцион на продажу 10000 канадских долларов по курсу 29,7751 руб./долл. с исполнением через один месяц. Размер премии 0,3 руб. / долл.

Динамика курса канадского доллара, руб. / долл.

Дата	Курс продажи	Курс покупки
16.01	30,5118	28,9618
17.01	30,8428	29,2928
....
22.01	30,8825	29,3325
23.01	30,6193	29,0693
24.01	30,7789	29,2289
25.01	30,9985	29,4485
....
30.01	31,4883	29,9383
31.01	31,4613	29,9113
01.02	31,6603	30,1103
04.02	31,9774	30,4274
05.02	30,5118	28,9618
06.02	30,4255	28,8755
07.02	30,4415	28,8915
10.02	30,6540	29,1040
....
11.02	30,6789	29,1289
14.02	30,8924	29,3424
17.02	31,0011	29,4511

10. Реализуется операция своп по продаже 1000 евро на кассовом рынке 21 января с одновременной обратной срочной сделкой (покупка 1000 евро) с исполнением 21 февраля. Рассчитайте прибыль (убыток) по операции

Динамика курсов

Дата	Кассовый рынок TODAY		Срочный рынок SWOP	
	Продажа	Покупка	Продажа	Покупка
21.01	45,5424	44,3424	45,9858	44,7858
22.01	45,8242	44,6242	46,2704	45,0704
....
20.02	47,6408	46,4408	48,1052	46,9052
21.02	48,0951	46,8951	48,5641	47,3641

11. Российское предприятие заключило с иностранным покупателем контракт на поставку оборудования. По условиям сделки поставка оборудования производится на условиях DDP склад покупателя. Право собственности на товар переходит в момент его получения иностранным покупателем на собственном складе. Контракт был заключен 2 мая, поставщик отгрузил оборудование 14 июня, а иностранный партнер получил его 18 июня. Оплату покупатель произвел 4 июля. В какой срок надо оформить паспорт сделки?

12. Российская организация покупает товары для продажи в России на условиях FCA Бомбей. По условиям контракта право собственности на товары переходит к покупателю на дату отметки «выпуск разрешен» в декларации на товары, оформляемой на территории России. Стоимость товаров составляет 25 000 евро. На перевозку морским путем от Бомбея до Гамбурга было израсходовано 3000 евро, автомобильным транспортом от Гамбурга до склада импортера - 2000 евро. Кто оплачивает транспортные расходы?

13. Завод по производству крепежных изделий экспортирует свою продукцию в страны СНГ, Европы, Азии, Африки (объем экспортных поставок примерно равный). Продукция завода характеризуется однородными характеристиками со стороны потребителей на различных зарубежных рынках. В структуре предприятия имеется внешне-экономический отдел численностью 12 сотрудников. Выберите организационную структуру отдела ВЭД предприятия.

14. Выберите контрагента для осуществления экспортной сделки.

15. Выберите контрагента для осуществления импортной сделки

Исходные данные для выполнения заданий 14-15

№	Оценочные критерии	Страны - партнеры		
		А	Б	С
1.	Торгово-политические отношения со страной контрагентом	Торговые связи минимальные	Хороший торговый климат	Устойчивые торговые связи
2.	Конкуренция по данному товару	Полное отсутствие конкуренции	Низкая рекламная активность	Ценовая война
3.	Коммерческий риск, связанный с реализацией контракта	Минимальный	Риск, связанный с вывозом прибыли	Риск с поставками
4.	Предполагаемая рентабельность коммерческой сделки	20%	10%	7%
5.	Финансовое состояние фирмы	Стабильное	На грани банкротства	Стабильное
6.	Деловая репутация фирмы	Добросовестно выполняет обязательства	Нет сведений	Имели место несвоевременные платежи

Блок 3

1. Региональная внешнеэкономическая ассоциация (численность персонала 50 сотрудников) выполняет широкий диапазон услуг по заявкам агропромышленных предприятий: содействие в поиске партнеров; предоставление достоверной информации о контрагентах; оказание практической помощи во внешнеторговой деятельности; оказание консультативных и информационных услуг; содействие в продвижении товаров на рынках; подготовка юридических и контрактных документов; содействие в получении кредитов; нормативно-правовая поддержка коммерческих сделок; предоставление информации о конъюнктуре рынка по группам товаров.

Разработайте организационную структуру ассоциации (отдела, бюро, вспомогательной службы).

2. СПК «Колосс», специализирующееся на производстве зерна пшеницы, риса и мяса КРС, в качестве одной из мер повышения эффективности и экономичности производства, разрабатывает различные варианты выхода на мировой рынок. Определите наиболее эффективный вид ВЭД. Курс доллара – 55 руб./долл. США

Исходные данные

Наименование товара	Цена в России, руб./т	Мировая цена, долл. США /т	Годовой объем, тонн	
			потребления	производства
Дизельное топливо	6500	1250	4000	-
Удобрения	2500	503	500	-
Гербициды	8000	1150	300	-
Зерно пшеницы	1500	380	-	6000
Рис	4000	790	-	2000
Мясо КРС	18000	2530	-	40

3. Проведите анализ внешнеторгового оборота Российской Федерации

4. Проведите анализ динамики экспорта

5. Проведите анализ динамики импорта

6. Оцените динамику сальдо торгового баланса Российской Федерации

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

(по методологии платежного баланса; в фактически действовавших ценах)

	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015
	Миллиардов долларов США							
Внешнеторговый оборот	141,4	363,9	638,4	834,0	863,2	864,6	805,8	534,4
Экспорт	99,2	240,0	392,7	515,4	527,4	523,3	497,8	340,3
Импорт	42,1	123,8	245,7	318,6	335,8	341,3	308,0	194,1
Сальдо торгового баланса	57,1	116,2	147,0	196,9	191,7	181,9	189,7	146,3
в том числе:								
со странами дальнего зарубежья								
экспорт	85,4	207,3	333,6	436,7	443,8	445,2	428,9	292,4
импорт	30,2	104,3	213,2	273,8	288,4	295,0	272,0	170,9

	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015
сальдо торгового баланса	55,1	103,0	120,4	162,9	155,4	150,1	157,0	121,5
со странами СНГ								
экспорт	13,9	32,7	59,0	78,7	83,7	78,1	68,8	48,0
импорт	11,9	19,5	32,4	44,7	47,4	46,3	36,0	23,2
сальдо торгового баланса	2,0	13,2	26,6	34,0	36,3	31,8	32,8	24,8

7. Проведите сравнительную оценку динамики экспортных и импортных цен на основные товары во внешней торговле Российской Федерации

8. Сравните состав основных экспортных и импортных товаров с точки зрения характера специализации страны в международной торговле

9. Оцените состав и структуру основных экспортных товаров Российской Федерации

10. Оцените состав и структуру основных импортных товаров Российской Федерации

СРЕДНИЕ ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ ТОВАРЫ

(долларов США за тонну)

	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Рыба свежая и мороженная	1081	1197	1513	1625	1658	1629	1843	1681
Пшеница и меслин	117	110	175	242	282	252	245	186
Руды и концентраты железные	15,8	47,7	83,4	118	97,7	93,0	84,8	47,7
Уголь каменный	26,3	47,2	79,4	103	100	85,1	76,0	62,1
Нефть сырая	175	330	546	744	754	734	689	366
Нефтепродукты	174	348	529	727	750	721	701	393
Газ природный, за 1000 м ³	85,9	151	273	343	346	342	317	226
Электроэнергия, за 1 млн. кВт·ч	16855	28575	53945	58238	53243	53969	50267	40786
Удобрения минеральные азотные: в физическом весе	58,0	139	199	308	317	284	267	230
Удобрения минеральные калийные: в физическом весе	86,7	136	283	366	406	346	258	264
Удобрения минеральные смешанные	102	175	343	485	456	390	367	364
Лесоматериалы необработанные, за м ³	43,4	59,6	87,1	94,3	86,7	86,1	84,9	68,9
Чугун переделный	83,7	264	369	475	418	391	388	259
Медь	1677	3447	7216	8737	7577	7288	6636	5477
Никель необработанный	8641	13563	21790	22963	16982	15216	16326	11393
Алюминий необработанный	1298	1316	1817	2036	1819	1839	1824	1755
Автомобили легковые, за шт.	3167	4819	6482	7815	8754	10814	11555	11391
Автомобили грузовые, за шт.	11715	10225	22430	23133	27334	22540	22641	22601

СРЕДНИЕ ИМПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ ТОВАРЫ
(долларов США за тонну)

	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Мясо свежее и мороженое (без мяса птицы)	1145	1460	2928	3696	3894	3932	4223	3321
Мясо птицы свежее и мороженое	542	651	1367	1521	1591	1609	1764	1430
Рыба свежая и мороженая	383	1039	2137	2664	2655	2999	2997	2562
Масло сливочное и прочие молочные жиры	1389	1845	3751	4434	3911	4835	4936	3251
Цитрусовые плоды, свежие или сушеные	285	508	859	946	957	984	899	774
Кофе	1551	1789	3254	4602	4064	3598	3699	3263
Злаки	118	170	522	523	438	418	563	448
Масло подсолнечное, сафлоровое или хлопковое и их фракции	591	878	1042	1343	1297	1304	1256	1133
Готовые или консервированные продукты из мяса	1344	1724	4248	4694	4669	4761	4719	3738
Сахар-сырец	152	257	555	734	574	484	420	378
Сахар белый	297	428	745	834	682	598	628	364
Руды и концентраты алюминиевые	50,8	68,9	285	215	149	210	198	161
Обувь кожаная, за пару	12,7	14,9	22,6	23,8	24,1	25,1	26,4	23,9
Трубы из черных металлов	535	1033	1398	1552	1773	1847	1738	1629
Комбинированные холодильники-морозильники, за шт.	...	262	341	383	361	378	339	274
Телефонные аппараты для сотовых сетей связи или других беспроводных сетей связи, за шт.	74,0	78,2	82,7	87,8	92,5	69,3
Автомобили легковые, за шт.	6259	9988	16234	18339	18692	19010	18693	18548
Автомобили грузовые, за шт.	18127	20719	31234	32259	31019	33110	33696	39111

Рейтинг-контроль 3

Блок 1

1. Для определения качества товаров, изготавливаемых на основе индивидуальных заказов, применяется метод проверки «по ...»:

- а) спецификации
- б) образцу
- в) техническим условиям
- г) предварительному осмотру

2. Метод, не использующийся при определении таможенной стоимости:

- а) вычитания стоимости
- б) резервный
- в) умножения стоимости
- г) сложения стоимости

3. Место подписания контракта влияет на:

- а) содержательную сторону контракта
- б) количество сторон, участвующих в сделке
- в) структуру оформления контракта
- г) применимое право страны при рассмотрении спора

4. К дополнительным условиям контракта относится:

- а) качество товара
- в) условия платежа
- г) количество и сроки поставки
- д) наименование сделки

5. Вид цены контракта, не подлежащей изменению:

- а) публикуемая
- б) скользящая
- в) подвижная
- г) твердая

6. При заключении внешнеторгового контракта не применяются цены:

- а) преискурантные
- б) расчетные
- в) плановые
- г) биржевые

7. Экспортер достигнет наибольшей выгоды, если он заложит в ценовых условиях контракта валюту платежа, имеющую тенденцию к:

- а) конвертируемости
- б) повышению
- в) неизменности
- г) снижению

8. Страхование цены контракта от колебания валютных курсов достигается посредством:

- а) валютного счета
- б) сроков платежа
- в) валютной оговорки
- г) верные ответы б) и в)

9. Цена, исчисленная в момент исполнения контракта с учетом издержек производства:

- а) периодически твердая
- б) подвижная
- в) скользящая
- г) фиксированная

10. Отгрузочная маркировка определяется:

- а) импортерами
- б) перевозчиками
- в) палатами мер и весов
- г) кладовщиками

11. Отгрузочная маркировка не должна превышать объем:

- а) 5 строк по 10 знаков
- б) 10 строк по 17 знаков
- в) 8 строк по 15 знаков
- г) 12 строк по 20 знаков

12. Упрощенная маркировка применяется в отношении груза:

- а) разрозненного генерального
- б) иного
- в) полного
- г) сгруппированного

13. Маркировка не производится на:

- а) документах
- б) пломбе
- в) на упаковке
- г) на грузе

14. Подлинность штрих-кода можно определить посредством:

- а) количества используемых цифр
- б) размера штрихов
- в) контрольной цифры
- г) качества изображения

15. Экспортер может существенно снизить валютный риск внешнеэкономических сделок при помощи:

- а) валютных оговорок
- б) страхового полиса
- в) гарантий
- г) подвижной валюты

16. Инструмент, не применяемый в качестве средства страхования при неблагоприятных колебаниях валютных курсов:

- а) валютные опционы
- б) форвардные контракты
- в) товарные кредиты
- г) валютные кредиты

17. Расшифруйте аббревиатуру:

ТПП _____

18. Расшифруйте аббревиатуру:

ВНИКИ _____

19. Расшифруйте аббревиатуру:

МСОК (ISIC) _____

20. В чем состоит роль товарных бирж в мировой торговле (один или несколько вариантов ответа)

- а) они обеспечивают основной мировой оборот товаров
- б) биржи обеспечивают перелив денег в более эффективные сектора мировой экономики
- в) биржи предоставляют информацию о состоянии и развитии различных рынков мировой торговли
- г) на бирже устанавливаются мировые цены на стандартные, однородные товары

21. Экономический эффект ВЭД

- а) является относительной величиной
- б) эквивалентен прибыли
- в) при экспортно-импортных операциях равен сумме экономических эффектов от экспорта и от импорта
- г) верно б, в
- д) верно а, б, в

22. Экономическая эффективность

- а) экспорта должна быть больше нуля
- б) экспорта должна быть больше единицы
- в) бартера должна быть больше единицы.
- г) верно б, в
- д) неверно а, б, в

23. К какому разделу маркетинговых исследований рынка для внешнеэкономической деятельности относится изучение торговых обычаев, сложившихся в практике международной торговли

- а) изучение спроса;
- б) изучение условий работы на конкретном рынке товара;
- в) изучение предложения;
- г) изучение условий движения товара;
- д) изучение основных показателей, влияющих на изменение предложения товара.

24. Валюта, вышедшая из под контроля банка страны-эмитента, используемая в больших объемах во взаимных расчетах третьих стран:

- а) коллективная расчетная валюта
- б) евровалюта
- в) свободно конвертируемая валюта
- г) резервная валюта

25. Формирование валютной корзины характерно:

- а) для свободно плавающих валютных курсов
- б) для фиксированных курсов валют
- в) для регулируемых курсов валют

26. Антидемпинговые пошлины применяются к товарам, цена которых на внешнем рынке

- а) ниже себестоимости
- б) ниже цен на аналогичные товары на внутреннем рынке страны экспортера
- в) ниже цен на аналогичные товары на внутреннем рынке страны импортера
- г) ниже средних рыночных цен на аналогичные товары

27. Основные таможенные платежи при импорте должны быть уплачены

- а) до ввоза товаров на таможенную территорию страны
- б) до или в момент подачи декларации на товары
- в) до истечения предельного срока доставки к месту назначения на территории страны
- г) все варианты ответа – неверные

28. Перечень товаров помещается в таможенный тариф в соответствии со специальным классификатором _____ (укажите название классификатора)

29. Отсрочка и рассрочка уплаты не предоставляется по следующему виду таможенных платежей:

- а) таможенному сбору за таможенные операции
- б) акцизу
- в) НДС
- г) таможенной пошлине

30. Эмбарго является специфическим видом:

- а) квотирования
- б) лицензирования
- в) валютных ограничений
- г) добровольного ограничения экспорта

Блок 2

1. Составьте распределение расходов по доставке между продавцом и покупателем на условиях термина FAS

2. Составьте распределение расходов по доставке между продавцом и покупателем на условиях термина CIF

3. Установите базис цены на условиях FOB
4. Установите базис цены на условиях DAT
5. Рассчитайте сумму убытков продавца на условиях термина CFR
6. Рассчитайте сумму убытков покупателя на условиях термина CIF

Исходные данные для выполнения заданий 1-6

№	Показатели	Значение показателя	
		На единицу	На партию
1	Издержки производства (себестоимость)	180,00	90 000,00
2	Надбавка на прибыль	40,00	20 000,00
3	Внутренняя перевозка в стране экспорта	1,80	900,00
4	Погрузка	0,10	50,00
5	Основная (международная) перевозка или фрахт	10,00	5 000,00
6	Разгрузка	0,08	40,00
7	Внутренняя перевозка в стране импорта	0,40	200,00
8	Страхование	1,00	500,00
9	Таможенное оформление для вывоза	0,20	100,00
10	Таможенное оформление для ввоза	0,30	150,00
11	Убытки, связанные с повреждением или гибелью товара		
11.1	В течение внутренней перевозки в стране экспорта	0,28	140,00
11.2	При погрузке	0,04	20,00
11.3	В течение основной перевозки	0,36	180,00
11.4	При разгрузке	0,22	110,00
11.5	В течение внутренней перевозки в стране импорта	0,60	300,00
	Количество товара	500 шт.	

7. Бизнесмен высказывает суждение: Если иностранец приехал ко мне в Россию, почему я должен под него подстраиваться? Это моя страна. Пусть он думает, как себя вести». Считаете ли Вы, что это правильно? Обоснуйте письменно свою позицию.

8. Назовите два «золотых» правила международного бизнеса. Считаете ли вы их верными? Приведите примеры для обоснования вашей точки зрения. В каких случаях можно наблюдать нарушение этих правил? Опишите случай из международной практики, опубликованной в СМИ, демонстрирующий действие или нарушение «золотого» правила международного бизнеса.

9. Вы работаете в компании по производству спортивного инвентаря. Компания производит высококачественный товар, и планирует расширить рынки сбыта за счет таких регионов мира как Африка, Азия, Ближний Восток. Учитывая национальные, этнические, религиозные особенности населения данных регионов опишите стратегию рекламной кампании для вашего предприятия.

10. Подготовьте аналитический материал по использованию Интернет-технологий во внешнеэкономической деятельности, отвечая на следующие вопросы:

1) Какие проблемы взаимодействия с зарубежными партнерами можно решать с использованием Интернет-технологий?

2) Какие рекомендации можно разработать для организаций-участников ВЭД в связи с применением современных компьютерных технологий?

11. Составить план переговоров.

12. Предложить меры по сохранению партнерских отношений.

13. Предложить меры по продвижению товаров с учетом национальных и этнических особенностей потребителей.

Исходные данные для выполнения заданий 9-13

Компания «Весна», производящая бытовую химию, решила расширить рынок сбыта и выйти на рынок стран Средней Азии. Руководство полагало, что рынок этих стран нам известен, известны потребители, поэтому, не стоит вкладывать деньги на изучение рынка, т.е. на маркетинг. Однако, первые же месяцы работы опровергли данные убеждения и возникла необходимость проведения маркетинговых исследований, кроме этого, партнеры фирмы в данных странах отказались работать с продукцией «Весны», ссылаясь на то, что население предпочитает известных производителей западных стран и их не удовлетворяет качество товаров, производимых компанией «Весна». В этих условиях было решено провести переговоры с партнерами, которые были настроены резко отрицательно и планировали дальше не работать в компании «Весна».

14. Цена товара установлена в долларах США, контрактная стоимость составляет 100 000 долл., платеж должен быть произведен в иенах. На дату подписания контракта 1 долл. США равен 80 иенам. Какая сумма должна быть перечислена экспортеру? Как изменится сумма платежа, если курс иены к моменту платежа упадет и составит 1 долл. США/100 иен? Какую валютную оговорку следует включить в контракте в разделе «условия платежа» то, для того чтобы размер платежа в долларах не изменился?

15. Определите, является ли операция валютной в следующих случаях:

Заклучен договор купли-продажи акций российской компании (номинальная стоимость указана в рублях, выпуск зарегистрирован на территории РФ), оплата согласно условиям договора производится в рублях.

Ситуация А. Договор заключен между двумя резидентами.

Ситуация Б. Договор заключен между резидентом и нерезидентом или между двумя нерезидентами.

Ситуация В. Оплата будет производиться в EUR.

Блок 3

1. Составьте преамбулу и заключительную часть внешнеторгового контракта

2. Составьте раздел «Условия оплаты» внешнеторгового контракта

3. Составьте раздел «Предмет контракта»

4. Составьте раздел внешнеторгового контракта «Упаковка и маркировка»

5. Составьте раздел внешнеторгового контракта «Арбитраж»

6. Составьте раздел внешнеторгового контракта «Качество товара»

7. Составьте раздел внешнеторгового контракта «Санкции»

1. Продавец	ООО «ГринЭкспорт»; 603053, РФ, г. Нижний Новгород, ул. Васнецова, д.21; ИНН 5258067497; КПП 525801001. Руководитель: Генеральный директор Перов А.Г. Банковские реквизиты: Автозаводское отделение № 6056 ОАО «Сбербанк России», г. Нижний Новгород; БИК: 042202603 К/счет 30101810900000000603; Р/счет 40702810900010002011
2. Покупатель	AS «Daugavpils Remonta Rūpnica» (AS «DRR») LV-5404, Латвия, г. Даугавпилс, ул. Марияс, 1 Руководитель: Президент Берныньш Д. Банковские реквизиты: Р/счет № LV 79 LATB 0006340004627 К/счет 30231810400000891801 в AS «NORVIK BANKA»
3. Товар	Диск муфты ТЭЗ 52.055 в количестве 2000 шт., цена на условиях FCA (ИНКОТЕРМС-2010) 175,00 руб. РФ за 1 штуку. Качество товара соответствует ГОСТ 21573-76
4. Сроки поставки	Поставка осуществляется в течение 10 рабочих дней с момента поступления денежных средств на расчетный счет Продавца
5. Условия оплаты	Предоплата 100%. Валюта цены и платежа – рубли РФ.
6. Упаковка и маркировка	Упаковка товара производится в соответствии с ГОСТ 17527-2003 Ящики, в которые упаковывается товар, маркируются с двух сторон – на две противоположные боковые стороны наносится следующая маркировка: наименование и адрес получателя товара, наименование и адрес продавца, номер места, вес брутто, вес нетто, размеры ящика в см (длина, ширина, высота).
7. Санкции	Продавец: при не поставке товара в установленный срок на продавца налагается штраф в размере 8% от стоимости не поставленного товара; за нарушение требований к упаковке и маркировке – штраф в размере 1% от стоимости товара, а также возмещение убытков, причиненных ненадлежащей упаковкой и маркировкой Покупатель: за необоснованный отказ принять товар, соответствующий предусмотренным настоящим Контрактом нормам количества и качества, упаковки и маркировки – штраф в размере 5% от стоимости товара, а также возмещение Продавцу расходов по отгрузке и таможенному оформлению товара для вывоза

8. Провести оценку конкурентоспособности отечественной и импортной продукции, сделать вывод о целесообразности экспорта и импорта

Продукция: элементы фильтрующие, используются для тонкой очистки масла в масляных фильтрах дизельных двигателей тепловозов, судов, большегрузных самосвалов, буровых установок, передвижных и стационарных электростанций, генераторных установок. Отечественные: АНП-6П, АНП-8П, АНП-10П, АНП-6, АНП-8, АНП-12 и другие. Импортные: Нарва, Нарва-12, INP-7, INP-111.

Исходные данные

Параметры	Значимость, %	АНП-8П	АНП-10П	Нарва	INP-111
1. Срок службы до замены, лет	25%	10	10	9	8
2. Емкость, л	20%	5	4	4	7
3. Отсутствие скачка перепада давления	10%	10	8	8	10
4. Цена, руб.	15%	4	8	8	6
5. Тонкость фильтрации	5%	7	4	4	10
6. Стабильность характеристик при хранении (негигроскопичность)	5%	9	10	8	8
7. Упаковка	5%	6	7	7	8
8. Масса, кг	5%	7	9	9	5
9. Герметичность	10%	6	5	5	4

9. Провести сравнение отечественной и импортной продукции по методу рейтинговой оценки конкурентоспособности, сделать вывод о целесообразности экспорта и импорта

Исходные данные

Параметры	АНП-10П	INP-111	Весомость, a_i
<i>Технические параметры</i>			
1. Емкость, л	3	2,8	0,5
2. Отсутствие скачка перепада давления: (от 1 до 100 - частота проявления в 100 случаях)	1	1	0,05
3. Тонкость фильтрации (от 0,01 - минимальная до 1 - максимальная)	0,2	1	0,2
4. Герметичность (от 0,01 - минимальная герметичность до 1 - максимальная герметичность)	0,8	0,6	0,2
5. Масса, кг	1	2,2	0,05
<i>Экономические параметры</i>			
1. Цена, руб.	24	15	0,5
2. Срок службы до замены	5	4	0,5

10. Провести обоснование уровня внешнеторговой цены и целесообразности экспорта продукции

Исходные данные

№	Характеристика	Ед. изм.	Базовое изделие	Расчетное изделие
1	Мощность	Л.с.	22	24
2	Число оборотов	Об/мин.	1200	1100
3	Расход топлива	Г/ э л.с. час.	140	110
4	Моторесурс	Час	3120	2780
5	Цена комплектующих	Долл.	110,25	108,75
6	Регистр поставки запчастей		Морской	Английский
7	Цена оборудования	Долл.	1000	
№	Поправка	Порядок расчета		
1	На мощность	Рассчитывается по коэффициенту торможения $A=0,965$		
2	На число оборотов	По экспертной оценке за увеличение (уменьшение) числа оборотов на 10 единиц вводится поправка к цене соответственно $- 0,05\%$ ($+ 0,05\%$)		
3	На расход топлива	По экспертной оценке за увеличение (уменьшение) числа оборотов на 1 единицу вводится поправка к цене соответственно $- 0,06\%$ ($+ 0,06\%$)		
4	На моторесурс	Определяется по соотношению параметров без учета коэффициента торможения		
5	На комплектацию	1. Рассчитывается величина поправки к стоимости набора комплектации в абсолютном выражении (разность в стоимости комплектации расчетного и базового изделия). 2. Определяется величина поправки в процентах от цены базового изделия		
6	На комплект запчастей	Комплект запчастей может быть поставлен по правилам английского или морского регистра (стандарта). В последнем случае общая стоимость изделия выше на 3 %		

Регламент проведения и оценивание лабораторных работ

В целях закрепления практического материала и углубления теоретических знаний по разделам дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность» предполагается выполнение лабораторных работ, что позволяет углубить процесс познания, раскрыть понимание прикладной значимости осваиваемой дисциплины.

Регламент проведения мероприятия

№	Вид работы	Продолжительность
1.	Предел длительности лабораторной работы	170 мин.
2.	Защита отчета	10 мин.
	Итого (в расчете на одну лабораторную работу)	180 мин.

Критерии оценки лабораторных работ

Оценка	Критерии оценивания
5 баллов	Задание выполнено полностью, в представленном отчете обоснованно получено правильное выполненное задание.
4 балла	Задание выполнено полностью, но нет достаточного обоснования или при верном решении допущена незначительная ошибка, не влияющая на правильную последовательность рассуждений.
3 балла	Задания выполнены частично.
2 балла	Задание не выполнено.

Регламент проведения и оценивание практических работ

В целях закрепления практического материала и углубления теоретических знаний по разделам дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность» предполагается выполнение практических работ, что позволяет углубить процесс познания, раскрыть понимание прикладной значимости осваиваемой дисциплины.

Регламент проведения мероприятия

№	Вид работы	Продолжительность
1.	Предел длительности практической работы	80 мин.
2.	Защита отчета	10 мин.
	Итого (в расчете на одну практическую работу)	90 мин.

Критерии оценки практических работ

Оценка	Критерии оценивания
5 баллов	Задание выполнено полностью, в представленном отчете обоснованно получено правильное выполненное задание.
4 балла	Задание выполнено полностью, но нет достаточного обоснования или при верном решении допущена незначительная ошибка, не влияющая на правильную последовательность рассуждений.
2 балла	Задания выполнены частично.
0 баллов	Задание не выполнено.

Общее распределение баллов текущего контроля по видам учебных работ для студентов (в соответствии с Положением)

Рейтинг-контроль 1	Тестирование, выполнение практических заданий, решение задач	15
Рейтинг-контроль 2	Тестирование, выполнение практических заданий, решение задач	15
Рейтинг-контроль 3	Тестирование, выполнение практических заданий, решение задач	15
Посещение занятий студентом	Посещение лекционных, практических и лабораторных занятий, качество выполнения заданий	40
Дополнительные баллы (бонусы)	Активность на практических занятиях и лабораторных работах	5
Выполнение семестрового плана самостоятельной работы	Выполнение заданий, предусмотренных планом самостоятельной работы студентов	10

Показатели, критерии и шкала оценивания компетенций промежуточной аттестации знаний по учебной дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность»

На основе типовых заданий программным комплексом информационно-образовательного портала МИ ВлГУ формируются в автоматическом режиме тестовые задания для студентов. Программный комплекс формирует индивидуальные задания для каждого зарегистрированного в системе студента и устанавливает время прохождения тестирования. Результатом тестирования является количество набранных баллов. За правильное выполнение каждого тестового задания блока "знать" студент получает по 2 балла, за правильное выполнение каждого задания блока "уметь" - по 3 балла, за правильное выполнение каждого тестового задания блока "владеть" - по 4 балла.

9. Укажите название среднесрочной аренды (во внешней торговле) _____

10. Укажите название долгосрочной аренды (во внешней торговле) _____

11. Дистрибьюторы как внешнеторговые посредники действуют

- а) от своего имени и за свой счет
- б) от своего имени, но за счет клиента
- в) от имени и за счет клиента
- г) от имени клиента, но за свой счет

12. Формы продаж в международной торговле различаются по двум критериям (укажите, каким)

- а) _____
- б) _____

13. Фирмы-посредники в международной торговле различаются по двум критериям (укажите, каким)

- а) _____
- б) _____

14. Установите соответствие между понятием и определением

- | | |
|--------------|--|
| а) бартер | 1) ввоз ранее вывезенного отечественного товара |
| б) реэкспорт | 2) натуральный обмен определенного количества одного товара на другой |
| в) клиринг | 3) вывоз ранее ввезенного импортного товара |
| г) реимпорт | 4) операции, в которых стоимость товара фиксируется в расчетной валюте |

15. В посреднических операциях от своего имени и за свой счет действуют

- а) стокисты
- б) комиссионеры
- в) консигнаторы
- г) дистрибьюторы
- д) брокеры
- е) представители

16. Финансовый лизинг в международной практике используют

- а) для быстрой замены устаревающего оборудования
- б) для приобретения оборудования при отсутствии собственных средств
- в) как способ привлечения заемных средств

17. Консигнаторы как посредники во внешней торговле действуют

- а) от своего имени и за свой счет
- б) от имени и за счет клиента
- в) от своего имени, но за счет клиента
- г) от имени клиента, но за свой счет

18. Торговые дома как посредники во внешней торговле действуют

- а) от своего имени и за свой счет

- б) от имени и за счет клиента
- в) от своего имени, но за счет клиента
- г) от имени клиента, но за свой счет

19. Форма продаж, в равной степени представляющая интересы покупателя и продавца: _____ (укажите, какая)

20. Традиционная форма заключения внешнеторговых контрактов на крупные поставки и подрядные работы _____ (укажите, какая)

21. Оперативный лизинг в международной практике используют
- а) для быстрой замены устаревающего оборудования
 - б) для приобретения оборудования при отсутствии собственных средств
 - в) как способ привлечения заемных средств

22. Внешнеторговая операция, содержанием которой является передача права на использование торговой марки, товарного знака, называется:

- а) клиринговая операция
- б) хайринг
- в) франчайзинг
- г) компенсационная операция
- д) ни один из перечисленных видов

23. В чем состоит роль товарных бирж в мировой торговле (один или несколько вариантов ответа)

- а) они обеспечивают основной мировой оборот товаров
- б) биржи обеспечивают перелив денег в более эффективные секторы мировой экономики
- в) биржи предоставляют информацию о состоянии и развитии различных рынков мировой торговли
- г) на бирже устанавливаются мировые цены на стандартные, однородные товары

24. Возвратный лизинг в международной практике используют

- а) для быстрой замены устаревающего оборудования
- б) для приобретения оборудования при отсутствии собственных средств
- в) как способ привлечения заемных средств

25. Комиссионеры как внешнеторговые посредники действуют

- а) от своего имени и за свой счет
- б) от своего имени, но за счет клиента
- в) от имени и за счет клиента
- г) от имени клиента, но за свой счет

Уметь:

– применять современные методы ценообразования, решать валютно-финансовые вопросы во внешнеэкономической деятельности

1. Рассчитайте внешнеторговую цену с помощью метода «текущие издержки + прибыль»

№	Показатели	Значение
1	Совокупные текущие издержки, руб.	210 000
2	Рентабельность продукции, %	20
3	Программа выпуска экспортной продукции, шт.	40
4	Текущий курс доллара, руб./долл.	55

2. Рассчитайте внешнеторговую цену с помощью метода целевой прибыли

№	Показатели	Значение	
1	Удельные переменные текущие издержки, руб./шт.	385	
2	Постоянные текущие издержки, руб. / год	720 000	
3	Инвестиции в основной капитал, руб.	1 680 000	
4	Инвестиции в оборотный капитал, руб.	800 000	
5	Ставка налога на прибыль, %	24	
6	Текущий курс доллара, руб. / долл.	30	
7	Желаемая норма чистой прибыли	0,2	
8	Диапазон цен мирового рынка, в котором может быть установлена цена на товар, долл.	а)	28
		б)	30
		в)	32
		г)	35
9	Предполагаемый объем спроса на товар в зависимости от уровня цены, шт.	а)	2700
		б)	2500
		в)	2300
		г)	2100

3. Определите внешнеторговую цену с учетом эластичности спроса на товар

№	Показатели	Значение показателя	
1	Удельные переменные текущие издержки, руб./шт.	300	
2	Постоянные текущие издержки, руб. / год	810 000	
3	Инвестиции в основной капитал, руб.	820 000	
4	Инвестиции в оборотный капитал, руб.	150 000	
5	Ставка налога на прибыль, %	20	
6	Текущий курс доллара, руб. / долл.	60	
7	Желаемая норма чистой прибыли	0,2	
8	Диапазон цен мирового рынка, в котором может быть установлена цена на товар, долл.	а)	15
		б)	16
		в)	17
		г)	18
9	Предполагаемый объем спроса на товар в зависимости от уровня цены, шт.	а)	7000
		б)	6000
		в)	5000
		г)	4000

4. Определите, будет ли держатель пут-опциона исполнять его при существующих курсах покупки (размер премии 0,2 руб./долл. США)

- а) курс СПОТ 62,2908 руб./долл. США
- б) курс (цена) страйк 63,2234 руб./долл.

5. Контракт на поставку валюты заключен 23 апреля. Определите дату валютирования на условиях Tomorrow

- а) 23 апреля
- б) 24 апреля
- в) 25 апреля
- г) 26 апреля

6. Определите, будет ли держатель колл-опциона исполнять его при существующих курсах покупки (размер премии 0,2 руб./долл. США)

- а) курс СПОТ 64,2519 руб./долл. США
- б) курс (цена) страйк 62,2234 руб./долл.

7. Цена товара установлена в долларах США, контрактная стоимость составляет 100 000 долл., платеж должен быть произведен в иенах. На дату подписания контракта 1 долл. США равен 80 иенам. Какая сумма должна быть перечислена экспортеру? Как изменится сумма платежа, если курс иены к моменту платежа упадет и составит 1 долл. США/100 иен? Какую валютную оговорку следует включить в контракте в разделе «условия платежа» то, для того чтобы размер платежа в долларах не изменился?

8. Определите, является ли операция валютной в следующих случаях:

Заключен договор купли-продажи акций российской компании (номинальная стоимость указана в рублях, выпуск зарегистрирован на территории РФ), оплата производится в рублях. Ситуация А. Договор заключен между двумя резидентами. Ситуация Б. Договор заключен между резидентом и нерезидентом или между двумя нерезидентами. Ситуация В. Оплата будет производиться в EUR.

9. Определите обратную котировку на основе прямой котировки

Наименование валюты	Прямая котировка, руб.	Наименование валюты	Прямая котировка, руб.
Доллар США	1 долл. США = 55,0113 руб.	Евро	1 евро = 63,1157 руб.

10. Рассчитайте кросс-курсы для пары валют, по которой не ведутся торги на внутреннем валютном рынке

Наименование валюты	Котировка, руб.	Наименование валюты	Котировка, руб.
Доллар США	1 долл. США = 62,6587 руб.	Евро	1 евро = 65,0559 руб.
Австралийский доллар	1 австралийский доллар = 49,4447 руб.	Вон Республики Корея	1000 вон = 51,1915 руб.

11. Рассчитайте абсолютное и относительное изменение курса рубля и определите его характер – девальвация или ревальвация

Наименование валюты	Котировка	
	04.02	05.02
Евро	1 евро = 67,5351 руб.	1 евро = 67,9535 руб.
Доллар США	1 долл. США = 55,2347 руб.	1 долл. США = 54,4502 руб.

12. Определите прибыли (убытки) при закрытии фьючерса на следующие даты: 30 января, 7 февраля, 17 февраля (дата экспирации)

15 января заключен фьючерсный контракт на продажу 10000 канадских долларов по курсу 31,3896 руб./долл. с исполнением через один месяц.

13. Определите прибыли (убытки) при закрытии фьючерса на следующие даты: 25 января, 1 февраля, 14 февраля (дата экспирации)

14 января заключен фьючерсный контракт на продажу 10000 канадских долларов по курсу 31,3896 руб./долл. с исполнением через один месяц.

14. Определите действия владельца опциона (исполняется или не исполняется опцион), прибыли (убытки) по опциону при его исполнении на дату экспирации

22 декабря куплен пут-опцион на продажу 10000 канадских долларов по курсу 29,7751 руб./долл. с исполнением через один месяц. Размер премии 0,3 руб. / долл.

Динамика курса канадского доллара, руб. / долл.

Дата	Курс продажи	Курс покупки
16.01	30,5118	28,9618
17.01	30,8428	29,2928
....
22.01	30,8825	29,3325
23.01	30,6193	29,0693
24.01	30,7789	29,2289
25.01	30,9985	29,4485
....
30.01	31,4883	29,9383
31.01	31,4613	29,9113
01.02	31,6603	30,1103
04.02	31,9774	30,4274
05.02	30,5118	28,9618
06.02	30,4255	28,8755
07.02	30,4415	28,8915
10.02	30,6540	29,1040
....
11.02	30,6789	29,1289
14.02	30,8924	29,3424
17.02	31,0011	29,4511

15. Реализуется операция своп по продаже 1000 евро на кассовом рынке 21 января с одновременной обратной срочной сделкой (покупка 1000 евро) с исполнением 21 февраля. Рассчитайте прибыль (убыток) по операции

Динамика курсов

Дата	Кассовый рынок TODAY		Срочный рынок SWOP	
	Продажа	Покупка	Продажа	Покупка
21.01	45,5424	44,3424	45,9858	44,7858
22.01	45,8242	44,6242	46,2704	45,0704
....
20.02	47,6408	46,4408	48,1052	46,9052
21.02	48,0951	46,8951	48,5641	47,3641

Владеть:

– навыками установления базиса цены, проведения международных расчетов, расчета таможенных платежей

1. Установите базис цены на условиях FOB
2. Установите базис цены на условиях DAT
3. Установите базис цены на условиях DDP

Исходные данные для выполнения заданий 1-3

№	Показатели	Значение показателя	
		На единицу	На партию
1	Издержки производства (себестоимость)	180,00	90 000,00
2	Надбавка на прибыль	40,00	20 000,00
3	Внутренняя перевозка в стране экспорта	1,80	900,00
4	Погрузка	0,10	50,00
5	Основная (международная) перевозка или фрахт	10,00	5 000,00
6	Разгрузка	0,08	40,00
7	Внутренняя перевозка в стране импорта	0,40	200,00
8	Страхование	1,00	500,00
9	Таможенное оформление для вывоза	0,20	100,00
10	Таможенное оформление для ввоза	0,30	150,00
11	Убытки, связанные с повреждением или гибелью товара		
11.1	В течение внутренней перевозки в стране экспорта	0,28	140,00
11.2	При погрузке	0,04	20,00
11.3	В течение основной перевозки	0,36	180,00
11.4	При разгрузке	0,22	110,00
11.5	В течение внутренней перевозки в стране импорта	0,60	300,00
	Количество товара	500 шт.	

4. Рассчитайте таможенные платежи

Физическим лицом ввозятся товары для личного пользования, таможенная стоимость составляет 4300 евро, вес 64 кг.

Физическим лицом, постоянно проживающим за рубежом, ввозятся товары, таможенная стоимость 9000, вес 112 кг.

5. Рассчитайте таможенные платежи

Физическим лицом, постоянно проживающим за границей, ввозятся товары для личного пользования, таможенная стоимость составляет 10000 евро, вес 82 кг.

Физическим лицом ввозятся алкогольные напитки в стеклянных емкостях: две – по 0,75 л., четыре – по 0,5 л., пять – по 0,33 л.

6. Определите сумму таможенного сбора, импортной таможенной пошлины, акциза и налога на добавленную стоимость.

Таможенная стоимость импортируемого товара составляет 170 долларов США, количество товара 180 000 шт. Базовая ставка импортной пошлины: 0,2 ЕВРО за 1000

шт., номинальная ставка акциза 20%, ставка НДС 18%. Страна происхождения товара пользуется режимом наибольшего благоприятствования.

7. Определите сумму таможенного сбора, импортной таможенной пошлины, акциза и налога на добавленную стоимость.

Таможенная стоимость импортируемого товара составляет 140 долларов США, количество товара 360 000 шт. Базовая ставка импортной пошлины: 0,15 ЕВРО за 1000 шт., номинальная ставка акциза 30%, ставка НДС: 18%. Страна происхождения товара пользуется преференциями.

8. Определите сумму таможенного сбора, импортной таможенной пошлины и налога на добавленную стоимость.

Товар:	Муранское стекло (бусины стеклянные)
Код ТН ВЭД:	7018101900
Страна происхождения:	Италия (РНБ)
Ставка ввозной таможенной пошлины:	15%
Цена за единицу товара:	0,1 евро
Количество:	10000 шт.
Таможенная стоимость:	$0,1 \times 10000 = 1000$ евро

9. Определите фактурную и таможенную стоимость товара методом по цене сделки с ввозимыми товарами.

Цена за единицу товара на условиях СІР Москва-Шереметьево – 25 евро за 1 шт. Стоимость доставки с момента пересечения таможенной границы до Шереметьева оценивается в 25 000 руб.

Курс евро на дату подачи декларации на товары – 75 руб. / евро.

10. Определите таможенную стоимость товара методом сложения стоимости

Товары, идентичные ввозимым продаются на территории России по цене 16120 руб. / ед. Курс доллара на дату подачи декларации на товары 60 руб. / долл. Обычные расходы на выплату комиссионных вознаграждений, транспортировку, страхование, погрузочно-разгрузочные работы на территории России оценены в 124000 руб. / шт. Сумма ввозных таможенных платежей на единицу товара 700 руб. / шт. Количество товара в партии 2000 шт.

ОК-6: способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности

Знать:

– основы таможенного и валютного законодательства (ОК-6)

1. Органами валютного регулирования в РФ являются:

- а) уполномоченные банки
- б) Федеральная таможенная служба
- в) Центральный банк и Правительство
- г) Центральный банк и Федеральная служба финансово-бюджетного надзора

2. Уполномоченные банки - это:

а) кредитные организации, созданные в соответствии с законодательством Российской Федерации и имеющие право на основании лицензий Центрального банка Российской Федерации осуществлять банковские операции со средствами в иностранной валюте, а также действующие на территории Российской Федерации в соответствии с лицензиями ЦБ РФ филиалы кредитных организаций, созданных в соответствии с законодательством иностранных государств, имеющие право осуществлять банковские операции со средствами в иностранной валюте

б) кредитные организации, созданные в соответствии с законодательством Российской Федерации и имеющие право на основании лицензий Центрального банка Российской Федерации осуществлять банковские операции со средствами в иностранной валюте, а также кредитные организации, созданные в соответствии с законодательством иностранных государств, имеющие право осуществлять банковские операции со средствами в иностранной валюте и в рублях

в) только кредитные организации, созданные в соответствии с законодательством Российской Федерации и имеющие право на основании лицензий Центрального банка Российской Федерации осуществлять банковские операции со средствами в иностранной валюте

3. Агентами валютного контроля в РФ являются:

- а) уполномоченные банки, профессиональные участники рынка ценных бумаг, таможенные и налоговые органы
- б) Федеральная служба по финансовым рынкам
- в) Центральный банк и Правительство
- г) Центральный банк и Федеральная служба финансово-бюджетного надзора

4. Юридические лица – резиденты имеют право открывать счета в банках за пределами территории РФ:

- а) аналогично порядку открытия счетов физическими лицами
- б) по более упрощенному порядку, с минимальным количеством ограничений
- в) не имеют право открывать счета в банках за пределами территории РФ

5. В соответствии с законом «О валютном регулировании и валютном контроле» резиденты – юридические лица, владельцы счетов в иностранной валюте в зарубежных банках, обязаны предоставлять в налоговые органы:

- а) отчет о движении денежных средств по счетам
- б) сведения о лицах, перечисливших средства на счета
- в) не обязаны представлять такие сведения

6. Определение понятия «Таможенный контроль» дано:

- а) в Налоговом кодексе

- б) в Таможенном кодексе
- в) в Законе о таможенном тарифе

7. Таможенный контроль- это:

- а) совокупность целей и задач по проверке товаров на таможенной границе
- б) совокупность мер, осуществляемых таможенной службой для соблюдения законов и положений по там делу
- в) совокупность мер, осуществляемых таможенной службой для обеспечения таможенного законодательства

8. Таможенные органы имеют право:

- а) разрешить или запретить перевозку товаров через таможенную границу
- б) ходатайствовать о разрешении или запрете перевозки товаров
- в) согласовать разрешение или перевозку товаров через таможенную границу

9. Если срок хранения товаров на таможенной границе истек, таможенные органы имеют право:

- а) передать товары по акту в вышестоящую организацию
- б) распорядиться ими по своему усмотрению
- в) вернуть товары владельцу.

10. В Таможенный Союз входят государства:

- а) Россия, Беларусь, Казахстан, Молдова
- б) Россия, Беларусь, Казахстан, Молдова, Украина
- в) Россия, Беларусь, Казахстан, Киргизия, Таджикистан
- г) Россия, Беларусь, Казахстан

11. Таможенное дело – это:

- а) совокупность методов и средств контроля товаров при пересечении их таможенной границы
- б) совокупность методов и средств обеспечения соблюдения мер таможенно- тарифного регулирования
- в) совокупность методов и средств обеспечения запретов и ограничений, установленных законодательством о внешнеторговой деятельности.

12. Какие операции запрещены в свете валютного законодательства РФ?

- а) перевод физическим лицом-резидентом в пользу физического лица-нерезидента 6000 долларов США на его счет, открытый в уполномоченном банке
- б) перевод физическим лицом-резидентом из РФ на счет иного физического лица, открытого в иностранном банке 3000 долларов США
- в) перевод физическим лицом-резидентом со своего счета в уполномоченном банке иностранной валюты на валютный счет юридического лица - резидента в оплату товара согласно заключенному контракту

13. При поступлении на счет резидента иностранной валюты Справка о валютных операциях представляется в банк резидентом

- а) не позднее 15 рабочих дней со дня поступления
- б) не позднее 7 рабочих дней со дня получения запроса от банка
- в) не позднее 7 рабочих дней со дня поступления

14. Паспорт сделки оформляется по валютным операциям резидента
а) может быть оформлено два паспорта сделки, если один договор, заключенный между резидентом и нерезидентом, одновременно содержит элементы как контракта, так и кредитного договора

б) по всем контрактам с одним контрагентом один паспорт сделки

в) по всем контрактам один паспорт сделки в одном банке

г) по каждому контракту один паспорт сделки в одном банке

15. «Репатриация» - это

а) возвращение в РФ иностранной валюты, причитающейся по договорам (контрактам) за переданные нерезидентам товары (услуги)

б) возвращение в РФ денежных средств, уплаченных нерезидентам за не ввезенные на таможенную территорию РФ (не полученные) товары (услуги)

в) неисполнение резидентом внешнеторгового контракта по уплате нерезиденту иностранной валюты за ввезенные на территорию РФ товары

г) неисполнение резидентом договора займа, заключенного с нерезидентом по уплате обязательных платежей

16. Общепринятой котировкой для выражения валютного курса является:

а) прямая котировка

б) обратная (косвенная) котировка

в) обе котировки распространены достаточно широко

17. Со спекулятивными целями обычно проводятся операции:

а) кассовые операции СПОТ

б) кассовые операции Today

в) срочные операции форвард

г) кассовые операции Tomorrow

д) ни один из перечисленных видов

18. Нехватка иностранной валюты или валютные ограничения являются основной причиной использования

а) клиринговых операций

б) бартерных операций

в) операций встречной торговли

г) компенсационных операций

д) ни один из перечисленных видов

19. Валюта, вышедшая из под контроля банка страны-эмитента, используемая в больших объемах во взаимных расчетах третьих стран:

а) коллективная расчетная валюта

б) евровалюта

в) свободно конвертируемая валюта

г) резервная валюта

20. Формирование валютной корзины характерно:

а) для свободно плавающих валютных курсов

б) для фиксированных курсов валют

в) для регулируемых курсов валют

21. В налогооблагаемую базу для расчета акциза (по адвалорной ставке) при импорте товаров входят (несколько вариантов ответа):

- а) таможенная стоимость товаров
- б) таможенный сбор за таможенные операции
- в) НДС
- г) таможенная пошлина

22. В налогооблагаемую базу для расчета НДС при импорте товаров входят (несколько вариантов ответа):

- а) таможенная стоимость товаров
- б) таможенный сбор за таможенные операции
- в) акциз
- г) таможенная пошлина

23. Основные таможенные платежи при импорте должны быть уплачены

- а) до ввоза товаров на таможенную территорию страны
- б) до или в момент подачи декларации на товары
- в) до истечения предельного срока доставки к месту назначения на территории страны
- г) все варианты ответа – неверные

24. Отсрочка и рассрочка уплаты не предоставляется по следующему виду таможенных платежей:

- а) таможенному сбору за таможенные операции
- б) акцизу
- в) НДС
- г) таможенной пошлине

25. Метод, не использующийся при определении таможенной стоимости:

- а) вычитания стоимости
- б) резервный
- в) умножения стоимости
- г) сложения стоимости

Уметь:

проводить таможенное оформление товаров, составлять внешнеторговые контракты, использовать в практической деятельности термины ИНКОТЕРМС

1. Заполните графу 18 декларации на товары

18 Идентификация и страна регистрации трансп. средства при отправлении/прибытии

2. Заполните графу 20 декларации на товары

20 Условия поставки

3. Заполните графу 31 декларации на товары

31 Грузовые места и описание товаров	Маркировка и количество - Номера контейнеров - Количество и отличительные особенности
--------------------------------------	---

4. Заполните графу 33 декларации на товары

33 Код товара						
---------------	--	--	--	--	--	--

5. Заполните графу 47 декларации на товары

47 Исчисление платежей	Вид	Основа начисления	Ставка	Сумма	СП
Всего:					

Исходные данные для выполнения задания 1-5

Товар, особенности ввоза	Оправы для очков «Verital». Товарная позиция по ТНВЭД 9003 16 100 0. Производство – Франция. Количество 1000 шт.; вес нетто 50 кг; вес брутто 70 кг. Количество грузовых мест – 10. Вид упаковки: коробка пенопластовая.
Транспортные сведения	Транспортировка: самолет французской авиакомпании, бортовой номер 1256458200, № авианакладной 771214054 от 11.02.2015 г.
Таможенные платежи	Виды платежей: таможенный сбор за таможенные операции; таможенная пошлина (10% от таможенной стоимости), НДС (ставка 18%). Форма оплаты – безналичный расчет, П/П № 215 от 22.01.2015 г.

6. Назовите два «золотых» правила международного бизнеса. Считаете ли вы их верными? Приведите примеры для обоснования вашей точки зрения. В каких случаях можно наблюдать нарушение этих правил? Опишите случай из международной практики, опубликованной в СМИ, демонстрирующий действие или нарушение «золотого» правила международного бизнеса.

7. Вы работаете в компании по производству спортивного инвентаря. Компания производит высококачественный товар, и планирует расширить рынки сбыта за счет таких регионов мира как Африка, Азия, Ближний Восток. Учитывая национальные, этнические, религиозные особенности населения данных регионов опишите стратегию рекламной кампании для вашего предприятия.

8. Бизнесмен высказывает суждение: Если иностранец приехал ко мне в Россию, почему я должен под него подстраиваться? Это моя страна. Пусть он думает, как себя вести». Считаете ли Вы, что это правильно? Обоснуйте письменно свою позицию.

9. Составьте распределение расходов по доставке между продавцом и покупателем на условиях термина FAS

10. Составьте распределение расходов по доставке между продавцом и покупателем на условиях термина CIF

11. Установите базис цены на условиях FOB

12. Установите базис цены на условиях DAT

13. Установите базис цены на условиях DDP

14. Рассчитайте сумму убытков продавца на условиях термина CFR

15. Рассчитайте сумму убытков покупателя на условиях термина CIF

Исходные данные для выполнения заданий 9-15

№	Показатели	Значение показателя	
		На единицу	На партию
1	Издержки производства (себестоимость)	180,00	90 000,00
2	Надбавка на прибыль	40,00	20 000,00
3	Внутренняя перевозка в стране экспорта	1,80	900,00
4	Погрузка	0,10	50,00
5	Основная (международная) перевозка или фрахт	10,00	5 000,00
6	Разгрузка	0,08	40,00
7	Внутренняя перевозка в стране импорта	0,40	200,00
8	Страхование	1,00	500,00
9	Таможенное оформление для вывоза	0,20	100,00
10	Таможенное оформление для ввоза	0,30	150,00
11	Убытки, связанные с повреждением или гибелью товара		
11.1	В течение внутренней перевозки в стране экспорта	0,28	140,00
11.2	При погрузке	0,04	20,00
11.3	В течение основной перевозки	0,36	180,00
11.4	При разгрузке	0,22	110,00
11.5	В течение внутренней перевозки в стране импорта	0,60	300,00
	Количество товара	500 шт.	

Владеть:

- навыками подготовки, заключения и исполнения внешнеторгового контракта, заполнения таможенных деклараций

1. Составьте преамбулу и заключительную часть внешнеторгового контракта
2. Составьте раздел «Условия оплаты» внешнеторгового контракта
3. Составьте раздел «Предмет контракта»

4. Составьте раздел внешнеторгового контракта «Упаковка и маркировка»
5. Составьте раздел внешнеторгового контракта «Арбитраж»
6. Составьте раздел внешнеторгового контракта «Качество товара»
7. Составьте раздел внешнеторгового контракта «Санкции»

Исходные данные для выполнения заданий 1-7

1. Продавец	<p>ООО «ГринЭкспорт»; 603053, РФ, г. Нижний Новгород, ул. Васнецова, д.21; ИНН 5258067497; КПП 525801001. Руководитель: Генеральный директор Перов А.Г. Банковские реквизиты: Автозаводское отделение № 6056 ОАО «Сбербанк России», г. Нижний Новгород; БИК: 042202603 К/счет 30101810900000000603; Р/счет 40702810900010002011</p>
2. Покупатель	<p>AS «Daugavpils Remonta Rūpnīca» (AS «DRR») LV-5404, Латвия, г. Даугавпилс, ул. Марияс, 1 Руководитель: Президент Берныньш Д. Банковские реквизиты: Р/счет № LV 79 LATV 0006340004627 К/счет 30231810400000891801 в AS «NORVIK BANKA»</p>
3. Товар	<p>Диск муфты ТЭЗ 52.055 в количестве 2000 шт., цена на условиях FCA (ИНКОТЕРМС-2010) 175,00 руб. РФ за 1 штуку. Качество товара соответствует ГОСТ 21573-76</p>
4. Сроки поставки	<p>Поставка осуществляется в течение 10 рабочих дней с момента поступления денежных средств на расчетный счет Продавца</p>
5. Условия оплаты	<p>Предоплата 100%. Валюта цены и платежа – рубли РФ.</p>
6. Упаковка и маркировка	<p>Упаковка товара производится в соответствии с ГОСТ 17527-2003 Ящики, в которые упаковывается товар, маркируются с двух сторон – на две противоположные боковые стороны наносится следующая маркировка: наименование и адрес получателя товара, наименование и адрес продавца, номер места, вес брутто, вес нетто, размеры ящика в см (длина, ширина, высота).</p>
7. Санкции	<p>Продавец: при не поставке товара в установленный срок на продавца налагается штраф в размере 8% от стоимости не поставленного товара; за нарушение требований к упаковке и маркировке – штраф в размере 1% от стоимости товара, а также возмещение убытков, причиненных ненадлежащей упаковкой и маркировкой Покупатель: за необоснованный отказ принять товар, соответствующий предусмотренным настоящим Контрактом нормам количества и качества, упаковки и маркировки – штраф в размере 5% от стоимости товара, а также возмещение Продавцу расходов по отгрузке и таможенному оформлению товара для вывоза</p>

8. Заполните пассажирскую таможенную декларацию

Сведения о физическом лице, перемещающем товары для личного пользования:

Страна постоянного проживания, гражданство – Российская Федерация

Страна отправления – Россия, страна назначения – Германия

Количество несовершеннолетних детей – нет.

Сведения о товарах, транспортных средствах, валюте: способ перемещения – сопровождаемый багаж, 2 места, перемещаемая валюта – 1500 евро, транспортные средства – не перемещаются.

Товары, в отношении которых применяются запреты и ограничения – нет.

Перемещаемые товары:

1) Не новые предметы для личного пользования (одежда и обувь), общий вес 18 кг;

2) Фотоаппарат, сотовый телефон, DVD проигрыватель;

3) 7 пачек сигарет по 20 шт. в пачке;

4) Икона ручной работы, стоимость 12000 руб., вес 1,250 кг

9. Заполните пассажирскую таможенную декларацию

Сведения о физическом лице, перемещающем товары для личного пользования:

Страна постоянного проживания, гражданство – Германия

Страна отправления – Германия, страна назначения – Россия

Количество несовершеннолетних детей – 1.

Сведения о товарах, транспортных средствах, валюте: способ перемещения – сопровождаемый багаж, 2 места, перемещаемая валюта – 9500 евро, транспортные средства – не перемещаются.

Товары, в отношении которых применяются запреты и ограничения – нет.

Перемещаемые товары:

1) Не новые предметы для личного пользования (одежда и обувь, предметы личной гигиены), общий вес 15 кг;

2) Кинокамера – стоимость 1200 евро, вес 2,8 кг.

3) Сотовый телефон, зонт, трость

4) 3 блока сигарет по 10 пачек в блоке, таможенная стоимость одного блока 25 евро, вес одного блока 225 г.

10. Заполнить декларацию наличных денег

Страна постоянного проживания физического лица, гражданство – Российская Федерация.

Страна отправления – Россия, страна назначения – Дания

ФИО, паспортные данные, место и дата рождения, номер и дата выдачи визы, дата убытия и прибытия, вид транспорта – любые данные (указать самостоятельно)

Сведения о наличных денежных средствах и денежных инструментах:

1) Наличные денежные средства: 5000 евро

2) Дорожные чеки на сумму 8000 евро

Владелец наличных средств – декларант

Происхождение наличных средств – доходы от предпринимательской деятельности физического лица

Сведения о предполагаемом использовании наличных денежных средств – текущие расходы

ОПК-4: способность находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность

Знать:

– формы и методы государственного и негосударственного регулирования внешнеэкономической деятельности

1. Установите соответствие между элементами групп

- | | |
|----------------------------|---|
| а) адвалорная пошлина | 1) пошлина, которая устанавливается против товаров, ввозимых по намеренно заниженным ценам |
| б) специфическая пошлина | 2) пошлина по ставке в ЕВРО за единицу товара, его веса или объема |
| в) антидемпинговая пошлина | 3) пошлина, которая устанавливается против товаров, в производстве и экспорте которых использовались субсидии |
| г) компенсационная пошлина | 4) пошлина по ставке в % от таможенной стоимости |

2. Выбор ставки в импортном тарифе зависит от ... (укажите признаки)

- а) _____
б) _____

3. Административное ограничение, которое заключается в обязательстве одной из стран ограничить свой экспорт в другую:

- а) квотирование
б) субсидирование
в) лицензирование
г) другое

4. Специальные пошлины применяются к товарам (один или несколько вариантов ответов):

- а) ввоз которых наносит ущерб экологии
б) ввозимым по намеренно заниженным ценам
в) ввозимым в чрезмерно больших количествах
г) в производстве и экспорте которым использованы субсидии

5. Для расчета таможенной пошлины по специфической ставке используются данные (несколько вариантов ответов):

- а) о таможенной стоимости товара
б) о количестве товара
в) о ставке пошлины в процентах
г) о ставке пошлины в ЕВРО

6. Для расчета таможенной пошлины по адвалорной ставке используются данные (несколько вариантов ответов):

- а) о таможенной стоимости товара
б) о количестве товара
в) о ставке пошлины в процентах
г) о ставке пошлины в ЕВРО

7. Для расчета таможенной пошлины по комбинированной ставке используются данные (несколько вариантов ответов):

- а) о таможенной стоимости товара
- б) о количестве товара
- в) о ставке пошлины в процентах
- г) о ставке пошлины в ЕВРО

8. Выбор ставки в экспортном тарифе зависит от

- а) страны происхождения товара
- б) страны, в которую экспортируется товар
- в) формы расчета по контракту
- г) наличия лицензии и квоты
- д) других признаков

9. Специальные пошлины устанавливаются

- а) для любых импортных товаров
- б) для любых экспортных товаров
- в) для импортных товаров, ввоз которых наносит ущерб экономике и экологии
- г) для стратегически важных товаров, экспорт которых необходимо ограничить

10. Лицензирование относится к количественным ограничениям

_____ (укажите, почему)

11. При использовании какого из перечисленных административных средств регулирования внешней торговли могут использоваться компенсационные пошлины

- а) квотирование
- б) субсидирование
- в) смешивание
- г) добровольное ограничение экспорта
- д) валютные ограничения
- е) лицензирование

12. Антидемпинговые пошлины применяются к товарам, цена которых на внешнем рынке

- а) ниже себестоимости
- б) ниже цен на аналогичные товары на внутреннем рынке страны экспортера
- в) ниже цен на аналогичные товары на внутреннем рынке страны импортера
- г) ниже средних рыночных цен на аналогичные товары

13. Перечень товаров помещается в таможенный тариф в соответствии со специальным классификатором _____ (укажите название классификатора)

14. Эмбарго является специфическим видом:

- а) квотирования
- б) лицензирования
- в) валютных ограничений
- г) добровольного ограничения экспорта

15. Выберите термин. Продавец несет все расходы и риски по доставке товара покупателю по месту его нахождения в стране импорта.

- а) EXW
- б) CIF
- в) CPT
- г) DDP

16. Допишите недостающий термин

- а) CFR
- б) _____
- в) CPT
- г) CIF

17. Допишите недостающий термин

- а) CFR
- б) _____
- в) CPT
- г) CIF

Уметь:

- находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и нести за них ответственность

1. Завод по производству крепежных изделий экспортирует свою продукцию в страны СНГ, Европы, Азии, Африки (объем экспортных поставок примерно равный). Продукция завода характеризуется однородными характеристиками со стороны потребителей на различных зарубежных рынках. В структуре предприятия имеется внешне-экономический отдел численностью 12 сотрудников. Выберите организационную структуру отдела ВЭД предприятия.

2. Выберите контрагента для осуществления экспортной сделки.

3. Выберите контрагента для осуществления импортной сделки

Исходные данные для выполнения заданий 1-3

№	Оценочные критерии	Страны - партнеры		
		А	Б	С
1.	Торгово-политические отношения со страной контрагентом	Торговые связи минимальные	Хороший торговый климат	Устойчивые торговые связи
2.	Конкуренция по данному товару	Полное отсутствие конкуренции	Низкая рекламная активность	Ценовая война
3.	Коммерческий риск, связанный с реализацией контракта	Минимальный	Риск, связанный с вывозом прибыли	Риск с поставками
4.	Предполагаемая рентабельность коммерческой сделки	20%	10%	7%
5.	Финансовое состояние фирмы	Стабильное	На грани банкротства	Стабильное
6.	Деловая репутация фирмы	Добросовестно выполняет обязательства	Нет сведений	Имели место несвоевременные платежи

4. Во второй колонке экспортного тарифа для товара указана ставка 15%. Какая ставка будет помещена в первой колонке?

- а) 10%
- б) 7,5%
- в) 22,5%
- г) 30%

5. Выберите ставку пошлины, которая будет применяться к импортным товарам, страна происхождения которых не пользуется режимом наибольшего благоприятствования, если в импортном тарифе указаны ставки:

- а) 1 колонка – 2%
- б) 2 колонка – 4%
- в) 3 колонка – 8%

6. Подготовьте аналитический материал по использованию Интернет-технологий во внешнеэкономической деятельности, отвечая на следующие вопросы:

1) Какие проблемы взаимодействия с зарубежными партнерами можно решать с использованием Интернет-технологий?

2) Какие рекомендации можно разработать для организаций-участников ВЭД в связи с применением современных компьютерных технологий?

7. Составить план переговоров.

8. Предложить меры по сохранению партнерских отношений.

9. Предложить меры по продвижению товаров с учетом национальных и этнических особенностей потребителей.

Исходные данные для выполнения заданий 7-9

Компания «Весна», производящая бытовую химию, решила расширить рынок сбыта и выйти на рынок стран Средней Азии. Руководство полагало, что рынок этих стран нам известен, известны потребители, поэтому, не стоит вкладывать деньги на изучение рынка, т.е. на маркетинг. Однако, первые же месяцы работы опровергли данные убеждения и возникла необходимость проведения маркетинговых исследований, кроме этого, партнеры фирмы в данных странах отказались работать с продукцией «Весны», ссылаясь на то, что население предпочитает известных производителей западных стран и их не удовлетворяет качество товаров, производимых компанией «Весна». В этих условиях было решено провести переговоры с партнерами, которые были настроены резко отрицательно и планировали дальше не работать в компании «Весна».

10. Экспортер предоставил кредит импортеру на сумму 60000 долл. США. сроком на 2 года по цене 6% годовых. Внешнеторговая фирма выписывает 3 комплекта трат по 20000 долл. США. Проценты могут начисляться по трем вариантам: с суммы всей задолженности до даты следующего платежа; от даты выдачи до даты оплаты очередной траты; равными частями общей суммы начисленных процентов за весь срок. Срок оплаты установлен раз в полгода.

Рассчитайте сумму основного долга и процентов на каждую дату по 1 варианту начисления процентов.

11. Экспортер предоставил кредит импортеру на сумму 60000 долл. США. сроком на 2 года по цене 6% годовых. Внешнеторговая фирма выписывает 3 комплекта тратт по 20000 долл. США. Проценты могут начисляться по трем вариантам: с суммы всей задолженности до даты следующего платежа; от даты выдачи до даты оплаты очередной траты; равными частями общей суммы начисленных процентов за весь срок. Срок оплаты установлен раз в полгода.

Рассчитайте сумму основного долга и процентов на каждую дату по 2 варианту начисления процентов.

12. Экспортер предоставил кредит импортеру на сумму 60000 долл. США. сроком на 2 года по цене 6% годовых. Внешнеторговая фирма выписывает 3 комплекта тратт по 20000 долл. США. Проценты могут начисляться по трем вариантам: с суммы всей задолженности до даты следующего платежа; от даты выдачи до даты оплаты очередной траты; равными частями общей суммы начисленных процентов за весь срок. Срок оплаты установлен раз в полгода.

Рассчитайте сумму основного долга и процентов на каждую дату по 3 варианту начисления процентов.

13. Экспортер предоставил кредит импортеру на сумму 60000 долл. США. сроком на 2 года по цене 6% годовых. Внешнеторговая фирма выписывает 3 комплекта тратт по 20000 долл. США. Проценты могут начисляться по трем вариантам: с суммы всей задолженности до даты следующего платежа; от даты выдачи до даты оплаты очередной траты; равными частями общей суммы начисленных процентов за весь срок. Срок оплаты установлен раз в полгода.

Определите, какой вариант кредитования выгоден экспортеру и импортеру.

14. Для участия в кредитовании крупного зарубежного проекта создан консорциум, состоящий из 3 банков. Общая сумма выдаваемого кредита составляет 300 млн. долл. США. Доли участников консорциума следующие: банк А 50 млн. долл. США; банк Б 100 млн. долл. США; банк В 150 млн. долл. США. Лидером консорциума выступает банк А. Ставка по кредиту определена в размере 20%, срок предоставления кредита 5 лет. Кредит и проценты по нему погашаются одновременно по окончании договора. Лидер консорциума получает вознаграждение в размере 2% от суммы полученного дохода.

Определите сумму доходов, полученных каждым из членов консорциума.

15. Экспортер заключил договор с банком на осуществление факторингового обслуживания. В соответствии с условиями договора авансовые платежи по предварительной оплате счетов-фактур составляют 80% от суммы платежа, процентная ставка по банковскому кредиту используемая в целях факторского обслуживания составляет 35% годовых, комиссионное вознаграждение 3% от суммы оборота счетов. Коммерческий банк имеет право регресса. По итогам работы в течение месяца достигнуты следующие показатели общий объем уступленных счетов-фактур 200 тыс. долл. США.. Средняя оборачиваемость счетов-фактур 20 дней. Доля сомнительных долгов составила 2%. Требуется определить: сумму оплаты за факторинговое обслуживание, сумму выплаты экспортеру.

ПК-11: способность критически оценивать предлагаемые варианты управленческих решений и разрабатывать и обосновывать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий

Знать:

– особенности планирования, организации и техники проведения внешнеэкономических операций

1. Расшифруйте аббревиатуру:

МВФ _____

2. Расшифруйте аббревиатуру:

МБРР _____

3. Расшифруйте аббревиатуру:

ВТО _____

4. Расшифруйте аббревиатуру:

ИНКОТЕРМС _____

5. Перечислите основные элементы экспортной продукции России:

а) _____

б) _____

в) _____

6. Установите соответствие между элементами групп

- | | |
|----------------------------------|--|
| а) Стратегия интернационализации | 1) Углубление степени насыщения предлагаемыми товарами и услугами всех групп потребителей, выбор максимальной глубины рыночного спроса, изучение мельчайших его оттенков |
| б) Стратегия диверсификации | 2) Освоение производства новых товаров, товарных рынков, а также видов услуг, включая не просто диверсификацию товарных групп, но и распространение предпринимательской деятельности на новые и не связанные с основными видами деятельности фирмы области |
| в) Стратегия сегментации | 3) Освоение новых зарубежных рынков путем расширения экспорта не только товаров, но и капиталов. |

7. Предложение, направляемое продавцом в адрес нескольких потенциальных покупателей, это:

а) заказ

б) свободная оферта

в) твердая оферта

8. Основной объем грузооборота мировой внешней торговли приходится на международные перевозки

а) автомобильные

- б) морские
- в) железнодорожные
- г) воздушные

9. На втором этапе внешнеэкономических операций осуществляется:

- а) выбор формы контракта купли-продажи
- б) оценка деятельности фирм-конкурентов
- в) расчет внешнеторговых цен на товар
- г) авансовая оплата товара

10. На первом этапе внешнеэкономических операций осуществляется:

- а) выбор формы контракта купли-продажи
- б) оценка деятельности фирм-конкурентов
- в) расчет внешнеторговых цен на товар
- г) авансовая оплата товара

11. Фактор, оказывающий определяющее воздействие на степень конкуренции на зарубежных рынках:

- а) качество товаров
- б) насыщенность товарами
- в) монополизм
- г) торговые барьеры

12. Для предприятия наибольшую трудность при работе с зарубежными рынками представляет изменение

- а) товарного рынка
- б) технологии производства
- в) характеристик товара
- г) товарного ассортимента

13. Источники информации, позволяющих получить сведения о производимых фирмой изделиях и их технических характеристиках:

- а) каталоги
- б) фирменные справочники
- в) публикации
- г) проспекты

14. Какие оговорки по качеству не используются во внешнеторговых контрактах:

- а) соответствие описанию
- б) соответствие национальному стандарту
- в) высший сорт
- г) соответствие мировым стандартам

15. Вид стратегии, обеспечивающей достижение целевой прибыли на зарубежном рынке:

- а) контрольной точки
- б) внедрения
- в) реализации
- г) снятия сливок

16. При выборе стратегии выхода на внешний рынок предприятие должно учитывать в первую очередь:

- а) тип конкуренции
- б) структуру зарубежного рынка
- в) деятельность международных организаций
- г) политику государства

17. Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению ВЭД предприятия производится путем

- а) прогноза развития рынков
- б) ведения переговоров
- в) расчета системы показателей эффективности
- г) подготовки заключения контрактов

18. Для определения качества товаров, изготавливаемых на основе индивидуальных заказов, применяется метод проверки «по ...»:

- а) спецификации
- б) образцу
- в) техническим условиям
- г) предварительному осмотру

19. Место подписания контракта влияет на:

- а) содержательную сторону контракта
- б) количество сторон, участвующих в сделке
- в) структуру оформления контракта
- г) применимое право страны при рассмотрении спора

20. К дополнительным условиям контракта относится:

- а) качество товара
- в) условия платежа
- г) количество и сроки поставки
- д) наименование сделки

21. Вид цены контракта, не подлежащей изменению:

- а) публикуемая
- б) скользящая
- в) подвижная
- г) твердая

22. При заключении внешнеторгового контракта не применяются цены:

- а) преискурантные
- б) расчетные
- в) плановые
- г) биржевые

23. Экспортер достигнет наибольшей выгоды, если он заложит в ценовых условиях контракта валюту платежа, имеющую тенденцию к:

- а) конвертируемости
- б) повышению
- в) неизменности
- г) снижению

24. Страхование цены контракта от колебания валютных курсов достигается посредством:

- а) валютного счета
- б) сроков платежа
- в) валютной оговорки
- г) верные ответы б) и в)

25. Цена, исчисленная в момент исполнения контракта с учетом издержек производства:

- а) периодически твердая
- б) подвижная
- в) скользящая
- г) фиксированная

26. Отгрузочная маркировка определяется:

- а) импортерами
- б) перевозчиками
- в) палатами мер и весов
- г) кладовщиками

27. Отгрузочная маркировка не должна превышать объем:

- а) 5 строк по 10 знаков
- б) 10 строк по 17 знаков
- в) 8 строк по 15 знаков
- г) 12 строк по 20 знаков

28. Упрощенная маркировка применяется в отношении груза:

- а) разрозненного генерального
- б) иного
- в) полного
- г) сгруппированного

29. Маркировка не производится на:

- а) документах
- б) пломбе
- в) на упаковке
- г) на грузе

30. Подлинность штрих-кода можно определить посредством:

- а) количества используемых цифр
- б) размера штрихов
- в) контрольной цифры
- г) качества изображения

31. Экспортер может существенно снизить валютный риск внешнеэкономических сделок при помощи:

- а) валютных оговорок
- б) страхового полиса
- в) гарантий
- г) подвижной валюты

32. Инструмент, не применяемый в качестве средства страхования при неблагоприятных колебаниях валютных курсов:

- а) валютные опционы
- б) форвардные контракты
- в) товарные кредиты
- г) валютные кредиты

33. Расшифруйте аббревиатуру:

ТПП _____

34. Расшифруйте аббревиатуру:

ВНИКИ _____

35. Расшифруйте аббревиатуру:

МСОК (ISIC) _____

36. Экономический эффект ВЭД

- а) является относительной величиной
- б) эквивалентен прибыли
- в) при экспортно-импортных операциях равен сумме экономических эффектов от экспорта и от импорта
- г) верно б, в
- д) верно а, б, в

37. Экономическая эффективность

- а) экспорта должна быть больше нуля
- б) экспорта должна быть больше единицы
- в) бартера должна быть больше единицы.
- г) верно б, в
- д) неверно а, б, в

38. К какому разделу маркетинговых исследований рынка для внешнеэкономической деятельности относится изучение торговых обычаев, сложившихся в практике международной торговли

- а) изучение спроса;
- б) изучение условий работы на конкретном рынке товара;
- в) изучение предложения;
- г) изучение условий движения товара;
- д) изучение основных показателей, влияющих на изменение предложения товара.

39. Стратегическое решение о выходе на внешний рынок связано с вопросом:

- а) как организовать выход на внешний рынок
- б) какую ценовую политику проводить
- в) как осуществлять анализ рынка
- г) на какой рынок выходить

10. Фактор, противодействующий принятию решению о необходимости выхода на внешние рынки:

- а) высокая цена приспособления товара к требованиям зарубежного рынка

- б) рассредоточение рисков между внутренним и внешним рынками
- в) инвестиционный климат за рубежом
- г) падение спроса внутри страны

Уметь:

– критически оценивать предлагаемые варианты управленческих решений и разрабатывать и обосновывать предложения по их совершенствованию

1. Оцените экономическую эффективность осуществления компенсационной операции. Исходные данные:

Стоимость давальческого сырья – 1500 долл. Затраты на переработку сырья в готовую продукцию в своей стране – 700 долл. Дополнительные затраты, связанные с транспортировкой и экспедиторскими расходами в страну переработки – 300 долл. Затраты на давальческую операцию в стране переработки – 250 долл. Затраты, связанные с реализацией готовой продукции на мировом рынке – 150 долл.

2. Руководство предприятия приняло решение об освоении нового изделия. Оно обратилось к лизинговой компании о передаче ей в лизинг поточной линии для производства этого изделия. Лизинговая компания выдвинула следующие коммерческие условия сделки: цена поточной линии – 150 000 евро; лизинговое вознаграждение составляет 20 % от цены объекта; годовая норма амортизации линии 20%; срок службы линии 5 лет; срок лизингового договора 4 года; периодичность лизинговых платежей (по выбору лизингополучателя): 1 раз в год; 2 раза в год; 4 раза в год.

Рассчитайте величину лизинговых платежей. Выберите оптимальный вариант числа платежей в год.

3. Российское предприятие заключило с иностранным покупателем контракт на поставку оборудования. По условиям сделки поставка оборудования производится на условиях DDP склад покупателя. Право собственности на товар переходит в момент его получения иностранным покупателем на собственном складе. Контракт был заключен 2 мая, поставщик отгрузил оборудование 14 июня, а иностранный партнер получил его 18 июня. Оплату покупатель произвел 4 июля. В какой срок надо оформить паспорт сделки?

4. Российская организация покупает товары для продажи в России на условиях FCA Бомбей. По условиям контракта право собственности на товары переходит к покупателю на дату отметки «выпуск разрешен» в декларации на товары, оформляемой на территории России. Стоимость товаров составляет 25 000 евро. На перевозку морским путем от Бомбея до Гамбурга было израсходовано 3000 евро, автомобильным транспортом от Гамбурга до склада импортера - 2000 евро. Кто оплачивает транспортные расходы?

5. Импортер предлагает произвести оплату поставленного товара банковскими векселями. Сумма сделки составляет 500000 руб. Номинал одного векселя 10 тыс. рублей. Векселя оформлены со сроком погашения «через 90 дней со дня составления векселя». Дата составления векселя 01.01.2016. На векселе указана процентная ставка 15%. Передача векселей состоялась 10.01.2016. Определите: количество векселей, которое импортер должен передать экспортеру при оплате товара, какую сумму получит экспортер по предъявлении векселей к оплате.

6. Торговая фирма представила заявку на получение ссуды на покупку импортных товаров в сумме 150 тыс. долл. сроком на 3 месяца под 15% годовых. В обеспечение предложена партия зимней обуви в количестве 5000 пар, рыночная цена одной пары 300 долл. Представитель магазина, проводивший экспертизу обуви для банка готов принять обувь на реализацию в августе по цене 250 долл. за 1 пару. Оцените достаточность данного вида залога.

7. Российская торгово-посредническая фирма обратилась в банк с просьбой о предоставлении кредита на покупку партии импортных товаров в сумме 45 млн. руб. сроком на 3 месяца. Кредитной политикой банка предусмотрено, что кредиты торговым и снабженческо-сбытовым организациям не должны превышать 350 % собственного капитала. На дату подачи заявки уже было выдано кредитов на покрытие затрат по внешне-экономической деятельности на сумму 308179 тыс. руб., из которых через 5 дней ожидается погашение 20450 тыс. руб. На балансе банка числится: прибыль 7000 тыс. руб., уставный капитал 60000 тыс. руб., резервы на возможные потери по ссудам 10697 тыс. руб., субординированные кредиты 100000 тыс. руб. Определите возможность удовлетворения кредитной заявки торгово-посреднической фирмы

8. По условиям контракта японская фирма 01.01.15 г. произвела поставку российской фирме партию телевизоров на сумму 400 тыс. долл. США с рассрочкой платежа на год. Коммерческий кредит составил 80% от суммы контракта. Ставка кредита 20% годовых. Погашение кредита происходит раз в полгода вместе с процентами. Рассчитайте сумму и необходимое количество векселей для акцепта российской фирмой, если проценты начисляются с суммы задолженности до даты следующего платежа.

9. По условиям контракта японская фирма 01.01.15 г. произвела поставку российской фирме партию телевизоров на сумму 400 тыс. долл. США с рассрочкой платежа на год. Коммерческий кредит составил 80% от суммы контракта. Ставка кредита 20% годовых. Погашение кредита происходит раз в полгода вместе с процентами. Рассчитайте сумму и необходимое количество векселей для акцепта российской фирмой, если проценты начисляются с суммы задолженности от даты выдачи до даты оплаты очередного векселя.

10. Банк-форфейтер предоставил импортеру форфейтинговый кредит сроком на 10 лет в размере 200 тыс. руб. под фиксированную ставку 20%. Платежи по кредиту осуществляются раз в квартал. Требуется определить сумму ежеквартальных взносов и общую сумму процентов, причитающихся к выплате, при условии, что взносы должны составлять постоянную величину.

Владеть:

– навыками оценки эффективности различных видов внешнеэкономических операций и разработки предложений по совершенствованию внешнеэкономической деятельности предприятия

1. Региональная внешнеэкономическая ассоциация (численность персонала 50 сотрудников) выполняет широкий диапазон услуг по заявкам агропромышленных предприятий: содействие в поиске партнеров; предоставление достоверной информации о контрагентах; оказание практической помощи во внешнеторговой деятельности; оказание консультативных и информационных услуг; содействие в продвижении то-

варов на рынках; подготовка юридических и контрактных документов; содействие в получении кредитов; нормативно-правовая поддержка коммерческих сделок; предоставление информации о конъюнктуре рынка по группам товаров.

Разработайте организационную структуру ассоциации (отдела, бюро, вспомогательной службы).

2. СПК «Колосс», специализирующееся на производстве зерна пшеницы, риса и мяса КРС, в качестве одной из мер повышения эффективности и экономичности производства, разрабатывает различные варианты выхода на мировой рынок. Определите наиболее эффективный вид ВЭД. Курс доллара – 55 руб./долл. США

Исходные данные

Наименование товара	Цена в России, руб./т	Мировая цена, долл. США /т	Годовой объем, тонн	
			потребления	производства
Дизельное топливо	6500	1250	4000	-
Удобрения	2500	503	500	-
Гербициды	8000	1150	300	-
Зерно пшеницы	1500	380	-	6000
Рис	4000	790	-	2000
Мясо КРС	18000	2530	-	40

3. Провести оценку конкурентоспособности отечественной и импортной продукции, сделать вывод о целесообразности экспорта и импорта

Продукция: элементы фильтрующие, используются для тонкой очистки масла в масляных фильтрах дизельных двигателей тепловозов, судов, большегрузных самосвалов, буровых установок, передвижных и стационарных электростанций, генераторных установок. Отечественные: АНП-6П, АНП-8П, АНП-10П, АНП-6, АНП-8, АНП-12 и другие. Импортные: Нарва, Нарва-12, INP-7, INP-111.

Исходные данные

Параметры	Значимость, %	АНП-8П	АНП-10П	Нарва	INP-111
1. Срок службы до замены, лет	25%	10	10	9	8
2. Емкость, л	20%	5	4	4	7
3. Отсутствие скачка перепада давления	10%	10	8	8	10
4. Цена, руб.	15%	4	8	8	6
5. Тонкость фильтрации	5%	7	4	4	10
6. Стабильность характеристик при хранении (негигроскопичность)	5%	9	10	8	8
7. Упаковка	5%	6	7	7	8
8. Масса, кг	5%	7	9	9	5
9. Герметичность	10%	6	5	5	4

4. Провести сравнение отечественной и импортной продукции по методу рейтинговой оценки конкурентоспособности, сделать вывод о целесообразности экспорта и импорта

Исходные данные

Параметры	АНП-10П	INP-111	Весомость, a_i
<i>Технические параметры</i>			
1. Емкость, л	3	2,8	0,5
2. Отсутствие скачка перепада давления: (от 1 до 100 - частота проявления в 100 случаях)	1	1	0,05
3. Тонкость фильтрации (от 0,01 - минимальная до 1 - максимальная)	0,2	1	0,2
4. Герметичность (от 0,01 - минимальная герметичность до 1 - максимальная герметичность)	0,8	0,6	0,2
5. Масса, кг	1	2,2	0,05
<i>Экономические параметры</i>			
1. Цена, руб.	24	15	0,5
2. Срок службы до замены	5	4	0,5

5. Провести обоснование уровня внешнеторговой цены и целесообразности экспорта продукции

Исходные данные

№	Характеристика	Ед. изм.	Базовое изделие	Расчетное изделие
1	Мощность	Л.с.	22	24
2	Число оборотов	Об/мин.	1200	1100
3	Расход топлива	Г/ э л.с. час.	140	110
4	Моторесурс	Час	3120	2780
5	Цена комплектующих	Долл.	110,25	108,75
6	Регистр поставки запчастей		Морской	Английский
7	Цена оборудования	Долл.	1000	
№	Поправка	Порядок расчета		
1	На мощность	Рассчитывается по коэффициенту торможения $A=0,965$		
2	На число оборотов	По экспертной оценке за увеличение (уменьшение) числа оборотов на 10 единиц вводится поправка к цене соответственно – 0,05% (+ 0,05%)		
3	На расход топлива	По экспертной оценке за увеличение (уменьшение) числа оборотов на 1 единицу вводится поправка к цене соответственно – 0,06% (+ 0,06%)		
4	На моторесурс	Определяется по соотношению параметров без учета коэффициента торможения		
5	На комплектацию	1. Рассчитывается величина поправки к стоимости набора комплектации в абсолютном выражении (разность в стоимости комплектации расчетного и базового изделия). 2. Определяется величина поправки в процентах от цены базового изделия		
6	На комплект запчастей	Комплект запчастей может быть поставлен по правилам английского или морского регистра (стандарта). В последнем случае общая стоимость изделия выше на 3 %		

6. Для участия в кредитовании крупного зарубежного проекта создан консорциум. Доли участников консорциума следующие:

Показатель	Значение показателя
Общая сумма кредита (млн. руб.)	200
Процентная ставка по кредиту (%)	20
Срок кредитования	2 года
Доли участников консорциума (млн. руб.)	Банк А-60 Банк Б-40 Банк В-30 Банк Г-70
Лидер консорциума	Банк Г
Вознаграждение лидера (% дохода)	2
Особые условия	Проценты начисляются и оплачиваются раз в месяц, основной долг гасится раз в квартал равными долями по истечении 1 года со дня выдачи кредита

Определите сумму доходов, полученных каждым из членов консорциума.

7. Внешнеторговая фирма из Гамбурга получила от торгового дома импортера, расположенного в Сиднее, заказ на поставку 100 электроприборов. На основе предложения цен на условиях СИФ импортер рассчитывает на торговую надбавку в 12%. Длительность транспортировки предполагается в среднем 32 дня. Внешнеторговая фирма Гамбурга занимается поиском предложений от различных производителей и выбирает в качестве более выгодных следующие условия:

- Цена 100 единиц приборов со склада в Дортмунде с упаковкой и транспортировкой 400 000 евро.

- Скидка за количество со стороны производителя 5% и скидка «сконто» 2% в случае оплаты в течение 10 дней.

- Внешнеторговая фирма работает с торговой надбавкой 16%. Стоимость банковских услуг 1,5%.

- С транспортировкой товара в Сидней связаны следующие расходы:

- Экспедиторские расходы от Дортмунда до Сиднея составляют 18 660 евро

- Погрузочно-разгрузочные расходы 2150 евро

- Оформление таможенной документации 870 евро

- Величина страховой премии 3100 евро

Составьте экспортную калькуляцию и рассчитайте цену импортера в Сиднее. На какую величину может сократиться рассчитанная цена при осуществлении прямого экспорта?

8. Посредническая фирма предоставляет на экспорт 10 тонн пшеницы. Оцените эффективность экспорта, если известно: сертификат на получение экспортной лицензии – 480 руб., цена производителя - 4.9 руб. /кг., величина затрат на погрузочно-разгрузочные работы и транспортировку до порта – 10% от стоимости партии, ставка пошлины – 25%

9. Внешнеторговая организация закупает цинк по биржевым котировкам 5 тыс. долл. за тонну. Объем закупки составляет 5 тонн. Таможенная пошлина при экспорте 1 тонны цинка составляет 100 евро за тонну. Цена реализации на западном рынке – 5,5 тыс. долл. за тонну. Текущие курсы: 55,8754 руб./ долл. США; 60,4552 руб. / евро.

Оцените эффективность экспорта.

10. Фирма осуществляет поставку телевизоров SONY в Россию. Объем партии приобретаемых телевизоров составляет 500 шт. закупочная цена, включая расходы по транспортировке, составляет 380 долл. за штуку; таможенная пошлина при импорте – 20%. Фирма планирует получить 30% рентабельность от сделки. курс 60,7211 руб. / долл. США. Определить коэффициент эффективности импорта.

Максимальная сумма баллов, набираемая студентом по дисциплине «Внешне-экономическая деятельность» равна 100.

Оценка в баллах	Оценка по шкале	Обоснование	Уровень сформированности компетенций
Более 80	«Зачтено»	Содержание курса освоено полностью, без пробелов, необходимые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество их выполнения оценено числом баллов, близким к максимальному	Высокий уровень
66-80	«Зачтено»	Содержание курса освоено полностью, без пробелов, некоторые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы недостаточно, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество выполнения ни одного из них не оценено минимальным числом баллов, некоторые виды заданий выполнены с ошибками	Продвинутый уровень
50-65	«Зачтено»	Содержание курса освоено частично, но пробелы не носят существенного характера, необходимые практические навыки работы с освоенным материалом в основном сформированы, большинство предусмотренных программой обучения учебных заданий выполнено, некоторые из выполненных заданий, возможно, содержат ошибки	Пороговый уровень
Менее 50	«Не зачтено»	Содержание курса не освоено, необходимые практические навыки работы не сформированы, выполненные учебные задания содержат грубые ошибки	Компетенции не сформированы